

тара

Среда 5 мая 2004 №79/С (№2918 с момента возобновления издания)

www.kommersant.ru

Хорошо завернутая проблема

госрегулирование

Дискуссия о законодательном регулировании переработки упаковки в России практически затихла. Тем не менее проекты создания системы утилизации твердых бытовых отходов (ТБО) продолжают лоббироваться на всех уровнях. Несмотря на то что рынок переработки ТБО постепенно развивается, к осени 2004 года дискуссия может возродиться вокруг проекта «Закон об упаковке». Суть противостояния не изменилась с начала 90-х: может ли быть выгодным бизнес по переработке упаковки или же для его запуска необходимо государственное вмешательство.

Мусор в законе

Существует ли в России проблема утилизации и переработки упаковки? Если исходить из мирового опыта, существование в стране нескольких многомиллионных мегаполисов, в первую очередь Москвы, Санкт-Петербурга, Ростова-на-Дону, ряда городов Сибири и Урала, не позволяет в этом сомневаться. Согласно распространенной экспертизной оценке, ежегодный объем ТБО, производимый населением России, составляет около 140 млн. куб. м, из них перерабатываются промышленными методами около 3%, остальные ТБО или складываются на мусорожигательных заводах в крупных городах (не более 4% всех ТБО), или поступают на так называемые полигонсы (иными словами, свалки), где перерабатываются кустарными методами (не более 2% ТБО). Причем если доля переработки промышленных отходов в России растет достаточно быстро темпами, то в области переработки ТБО основной тенденцией является рост общей площади полигонов — под них ежегодно выделяются площади в 7–10 тыс. га. К тому же вывод земель из режима полигонов для России — практически не-

заметная величина, поскольку современные технологии рекультивации не позволяют делать это быстро.

Данные о доле в ТБО упаковки, которая хотя бы теоретически может быть подвергнута рециклингу, расходятся. Так, на слушаниях по «Закону об упаковке и упаковочных отходах» в Гортово-промышленной палате в июле 2003 года приводились диаметрально противоположные данные — от 5% до 60%. Тем не менее доля упаковки в общих объемах ТБО последовательно растет вместе с самим упаковочным рынком. Поэтому мировые тенденции, связанные с внедрением схем переработки отходов упаковки, не могли миновать и Россию.

С 2001 года при активном участии профессиональной ассоциации «Союзупак» и отраслевого издания «Тара и упаковка» обсуждается уже упоминавшийся «Закон об упаковке». Законопроект, который, по словам президента «Союзупака» Игоря Смирнова, учитывает опыт ЕС и Германии и предусматривает предварительную оплату производителями упаковки последующей переработки и утилизации его продукции, летом 2003 года вызвал очень бурную реакцию в профессиональной среде.

Так, президент Российского союза производителей соков Валерий Остапец заявил, что немецкие компании, участвующие в системе организации рециклиринга DSD в Германии заинтересованы в продвижении своего бизнеса в Россию, и не исключено, что сторонники законопроекта также заинтересованы в продвижении собственного бизнеса в этой сфере. Сам проект на парламентских слушаниях в июне 2003 года фактически был отвергнут — против этой версии закона выступили практически все крупнейшие производители упаковки и пищевых продуктов.

(Окончание на стр. 18)

Рынок упаковки в России — один из самых молодых и бурно развивающихся рынков. Во многом именно новизна отрасли для России определила сценарий ее развития. Рынок упаковки, согласно прогнозам, в среднем будет расти минимум на 5–6% в год, уровень инвестиционной активности на нем сохранится, и это дает шанс упаковочной отрасли изменить свое нынешнее положение в экономике.

Экономика в яркой упаковке

тенденции

Для потенциального инвестора российский рынок упаковки — явление, опровергающее все представления о том, что можно и чего нельзя делать в России. Развитая индустрия с суммарным оборотом в 2003 году чуть менее \$5 млрд, которая тратит около 9% от объема продаж на обновление собственных основных фондов в год, имеет достаточно высокую рентабельность, со сложившимися устойчивым балансом между российскими и западными игроками, появилась и развилаась в стране буквально за десять лет.

Большая часть рынка упаковки не имела «наследства» от бывшего СССР в виде устаревших производственных фондов. К концу 90-х они были заменены или реконструированы на большей части упаковочных предприятий, за исключением предприятий, производящих продукцию промежуточного спроса, сырье для упаковочной продукции, — впрочем, и там в 2003–2004 годах появились новые проекты (см. материалы на стр. 20). Большая часть операций на упаковочном рынке исходно велась с минимальным использованием бартера и неденежных расчетов, не слишком высокая цена «входного билета» на большинство секторов рынка позволила не опасаться за конкуренцию.

Весьма показательно, что большая часть контрактов на рынке упаковки — прямые контракты, а доля продаж посредников, для российского бизнеса считающихся неизбежным звеном в работе с заказчиками, не превышает в зависимости от сегмента рынка 17–22%.



АЛЕКСАНДР КУДРИН

Неважно, что крупнейшими заказчиками производителей упаковки еще с середины 90-х стали транснациональные FMCG-компании — Mars, Cadbury, BAT, Unilever, Nestle, которые принесли в страну высокие корпоративные стандарты качества и управления компаниями. То, что российский рынок упаковки практически без потерь перешел финансовые потрясения 1998–1999 годов, во многом объясняется именно этим. А последовавшие за этим несколько лет крупнейшие игроки на рынке упаковки, не створяясь, называют «золотыми» — импортозамещение

дало упаковочному рынку новый импульс к развитию, и сейчас большинство аналитиков склоняются к тому, что в 2005–2009 годах рынок упаковки ежегодно будет расти на \$300–450 млн в год в неоднозначной зависимости от некритических колебаний макроэкономической ситуации в России.

Однако, пожалуй, одним из самых важных факторов в последовательном развитии рынка упаковки стало, как это ни парадоксально звучит, отсутствие какого-либо интереса к нему у государства. Масштаб бизнеса отдельных компаний и их высокая мобильность, а

также несконцентрированность производства и географическая распределенность производителей упаковки делает этот бизнес малоподъемным для госрегулирования. Политическое давление экологов на упаковочный рынок приводящее в ЕС и США к существенному изменению и рентабельности, и структуры производства, в России минимально (см. материал на этой же странице).

Все эти причины и привели

к тому, что российские компании, занимающиеся производством упаковочных товаров, уже сейчас постепенно выходит из нее в пользу советской «тары» страны в обозримом будущем не сможет.

ДМИТРИЙ БУРИН

для пределы упаковочного рынка, а вернее, расширяют его границы. Все большее значение для игроков на рынке упаковки обретает креативность, способность не только к четкому выполнению производственных планов, но и к выходу на неосвоенные сегменты рынка. В принципе это закономерно. Во многом именно упаковочный рынок привнес в Россию новое понимание «потребительского разнообразия» и «права выбора», и вклад упаковочной отрасли в рост так называемого качества жизни в России за последние десять лет не стоит недооценывать. К тому же упаковка в последнее время становится все более емким с точки зрения используемых технологий рынком — и именно этот внешне незаметный hi-tech делает упаковочную отрасль одной из наиболее интересных отраслей промышленности в стране.

Трансформация упаковочного рынка в России — чрезвычайно любопытный процесс. Не исключено, что в результате усиления контактов российского упаковочного рынка и рынка рекламы, имеющего с ним множество общих интересов и похожую историю, российские компании в перспективе 10–15 лет смогут занять серьезные позиции на европейском рынке упаковки.

Впрочем, даже если этого и не произойдет, отрасль ждет как минимум стабильное будущее — современная упаковка для России стала одной из наиболее ярких примет времени, и отказаться от нее в пользу советской «тары» страна в обозримом будущем не сможет.

страница 19
Упаковка — это лучший товар, или амбиции по-русски

страница 19
Производители гофрокартона стали солиднее

страница 20
На рынок ПЭТ-упаковки приходят игроки из нефтехимической отрасли



страница 20
Страну обещают завалить БОПП-пленкой

ИЛИМ ПАЛП

КРУПНЕЙШАЯ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ РОССИИ

Лесозаготовка Деревообработка Целлюлоза, картон Упаковка

Корпорация производит полный спектр целлюлозно-бумажной продукции и занимает первое место в России по объемам производства и продажам целлюлозы, бумаги и картона.

В состав корпорации входят крупнейшие предприятия целлюлозно-бумажной промышленности:

Котласский целлюлозно-бумажный комбинат,
Братский ЛПК, Усть-Илимский ЛПК,
Санкт-Петербургский картонно-полиграфический комбинат,
36 лесозаготовительных предприятий.

На предприятиях корпорации производится 61% российской целлюлозы и 77% коробочного картона. Продукция предприятий "Илим Палп" экспортируется более чем в 80 стран мира: Китай, Юго-Восточная Азия, Восточная и Западная Европа, Ближний Восток.



ИЛИМ ПАЛП

www.ilimpulp.ru