



18 Кто выигрывает от оптимизации персонала на новосибирском строительном рынке

23 Почему власти выделили участок под мусороперерабатывающий завод по соседству с памятником природы

Главный вывод, который можно сделать по итогам летнего туристического сезона-2016: альтернативы отдыху в Турции по соотношению цена–качество для сибиряков нет. Зарубежные предложения, а также черноморские курорты России лишь отчасти смогли восполнить отсутствие путевок в Анталию, Аланию и Кемер. Впрочем, намерение российских властей развивать внутренний туризм в этом году вызвал волну интереса к Сибири не только у россиян, но и со стороны граждан Китая. Только в Новосибирск турпоток из этой страны увеличился за год в 2,8 раза.

Турецкий фактор

— туризм —

Найти альтернативу

«Отсутствие Турции не могло не повлиять на рынок в целом. В минувшие годы это направление в летний период занимало около 60–70% от всего отдыха за границей. Во всяком случае, с вылетом из Новосибирска, — говорит директор туристического агентства «Глобустур» Елена Лукьянова. — Не было в этом году и Египта, но это не настолько значительная потеря по сравнению с Турцией». Секрет популярности отдыха в Турции исполнительный директор НП «Новосибирская ассоциация туристских организаций» (НАТО) Светлана Фоменко видит в доступности предложений для людей с детьми. «Это формат питания „все включено“, детская анимация, аттракционы», — перечисляет она.

В результате в этом году туристические операторы вынуждены искать альтернативу для своих клиентов. «Из зарубежных направлений сибиряки минувшим летом выбрали, прежде всего, отдых в безвизовых и относительно недорогих местах — на Кипре, в Таиланде, во Вьетнаме, в Тунисе», — комментирует председатель правления Регионального отраслевого союза туриндустрии Сибири (РОСТ), директор новосибирского агентства «Африка» Наталья Куцевол. Зная, что россияне привыкли к турецкому фор-



До 50% выросли продажи туров в Сочи, Анапу и курорты Крыма в 2016 году, отмечают участники новосибирского рынка туруслуг

мату «все включено», с аналогичным предложением в этом году на рынок вышли отели Кипра, Вьетнама, Таиланда и ряда других стран. «Наличие системы питания „все включено“ вывело Кипр в верхние строчки по рейтингу предпочтений туристов, обогнав даже Тунис. Эта африканская страна в прошлом году подверглась террористической атаке, поэтому сибиряки с осторожностью выбирали ее курорты», — объяснила госпожа Куцевол. «Тунис традиционно рассматривается как альтернатива Турции. Все-таки Средиземное море, отели по системе „все включено“, долларовая зона. Только вот по качеству сервиса и туристическому потенциалу Тунис попроще», — подчеркивает Елена Лукьянова.

Также из-за отсутствия Турции вырос спрос сибиряков на отдых в Греции. По словам госпожи Лукьяновой, рост турпотока в Грецию составил не меньше 30% к уровню 2015 года. «Как туроператор мы увидели большой спрос на отдых в Испании, Черногории и Хорватии, в которые в этом году, к сожалению, не было прямых рейсов из Новосибирска, а также в Болгарию», — отмечает Елена Лукьянова.

По данным пресс-службы новосибирского аэропорта «Толмачево», в летний период 2016 года регулярные прямые рейсы осуществлялись в болгарский Бургас, китайские Пекин, Шанхай, Урумчи и Хар-

бин, Сеул, а также в Прагу, Стамбул и во Франкфурт. Чартерные туристические направления из Новосибирска в Таиланд были представлены рейсами в Бангкок и Пхукет. Выполнялись полеты в Ираклион (Греция), во вьетнамский город Камрань, в греческий культурно-исторический центр Салоники. А также в Ларнаку (Кипр), Монастир и Хаммамет (Тунис).

Стоимость заграничной путевки на 10 дней в летнем сезоне-2016, по оценке экспертов, составляла не менее 50 тыс. руб. на человека.

Дорого, но близко

Во многом отсутствием вариантов в Турции, наряду с высоким курсом доллара и евро, турагентства склонны объяснять растущий спрос сибиряков на отдых в Крыму и Краснодарском крае. «Выбор россиянами места отдыха обуславливается двумя требованиями: безопасностью и бюджетностью», — говорит Наталья Куцевол. — Отдых в России считается более безопасным и рублевой (популярная) зона приводит к росту турпотока. В соответствии с ожиданиями спроса растут и предложения. Уже два лета подряд возрастает как регулярный, так и чартерный пассажиропоток на черноморском направлении: Сочи, Анапа и Крым»

Рост продаж летних туров в Сочи, Анапу и курорты Крыма, Елена Лукьянова оценила в 50% к уровню 2015 года.

«Кредитная культура среди заемщиков МСБ растет»

По мере стабилизации экономической ситуации в стране банки все охотнее и на более льготных условиях кредитуют малый и средний бизнес (МСБ). Во многом это обусловлено программами господдержки, в которых задействованы федеральные и региональные банки. О том, как изменилось отношение кредитно-финансовых организаций к сегменту МСБ, на каких условиях предоставляются льготные кредиты и кто может на них претендовать рассказала кандидат экономических наук, заместитель генерального директора Банка «Левобережный» Людмила Глушкова.

— В прошлом году банки на треть сократили кредитование малого бизнеса, что в том числе было связано со снижением спроса со стороны предпринимателей. Как бы вы оценили сегодня самочувствие заемщиков из сегмента МСБ?

— Самочувствие у предпринимателей разное. Предприниматели, которые строили и строят свой бизнес с долгосрочным прицелом, пройдя в 2014 – начале 2015 года зону турбулентности, выжили и даже получили дополнительные возможности, так как с рынка ушли слабые игроки. При этом основной упор ими делается на оптимизацию своих расходов и повышение эффективности.

— Какие критерии выходят на первое место при оценке платежеспособности компании из сегмента МСБ, привлекающей кредиты на инвестиционные цели?

— Уже больше года, как ситуация на рынке кредитования в стране стабилизировалась. Спрос на банковские кредиты растет, банки борются за качественных клиентов. При оценке платежеспособности компаний из сегмента МСБ, привлекающих кредиты на инвестиционные цели, в первую очередь оценивается эффективность проекта и устойчивость основного бизнеса.

— Какие отрасли сибирские банки сегодня охотнее кредитуют, а кого рассматривают в последнюю очередь?

— Приоритетными отраслями кредитования по льготным ставкам остаются производство и отрасли переработки сельскохозяйственной продукции. Повышенные риски в настоящее время у строительной отрасли и автодилеров.

— На какие ставки сегодня могут рассчитывать предприниматели?

— Ставки кредитования по программе «Шесть с половиной» от 9,6% годовых сроком до 7 лет, сумма кредита — до 1 млрд руб. При этом при недостаточности обеспечения по кредиту можно получить гарантию Корпорации МСП или ее дочернего банка АО «МСП Банк», либо поручительство гарантийного фонда в размере до 50% от суммы кредита.

— Какие программы Корпорации МСП и МСП Банка, которые предоставляют финансирование по государственной программе льготного кредитования, сегодня представлены в Сибири?

— В августе 2016 года МСП Банк вслед за Корпорацией МСП запустил свою программу «Шесть с половиной», по которой мы уже выдали первый кредит — компании «Сиблюкс Ресурс» на сумму 135 млн рублей на строительство второго завода по производству алюминиевых композитных панелей на территории Промышленно-логистического парка Новосибирской области. Особенность программы «Шесть с половиной» в том, что она ориентирована на приоритетные для государства отрасли. К таковым сегодня относятся обрабатывающие производства, переработка сельскохозяйственной продукции, внутренний туризм и ряд других отраслей. Полная информация о приоритетных отраслях отражена на официальном сайте Корпорации МСП.

— Какие гарантийные обязательства берут на себя МСП Банк и Корпорация МСП в рамках господдержки инвестиционных проектов?

— При недостаточности обеспечения по кредитам заемщиков неторгового сектора экономики АО «МСП Банк» предоставляет банковские гарантии субъекту малого и среднего бизнеса до 50% от суммы кредита, но не более чем на 100 млн рублей. Корпорация МСП предоставляет независимые гарантии в размере свыше 100 млн рублей. Также можно оформить в виде обеспечения по кредитам поручительство гарантийного фонда. При этом за выдачу гарантии берется плата в пределах от 0,75 до 1,25% годовых от суммы гарантии в зависимости от ее вида.

— А МСП Банк и Корпорация МСП берут что-то в обеспечение своих поручительств?

— Если размер гарантии, выдаваемой Корпорацией МСП или МСП Банком в обеспечение по кредиту 50 млн рублей и более, то распространяются права требования на за-



лог, который предоставляет заемщик по данному кредиту.

— А поручение физических лиц при оформлении кредита бизнесом требуется?

— Поручителем также выступает собственник бизнеса. Это важный показатель жизнеспособности проекта, он говорит о том, что инициатор хорошо просчитал риски.

— Есть ли лимит поддержки МСП Банка для региона?

— Лимиты на регион не установлены. По программе «Шесть с половиной» Банк России в сентябре 2016 года увеличил общий лимит до 125 млрд рублей. Поэтому деньги есть, проекты активно рассматриваются.

— Какие основные проекты Банк «Левобережный» профинансировал в этом году?

— В основном проекты, связанные с приобретением оборудования, с импортозамещением. Так, банк профинансировал на инвестиционные цели «Гюфрамстер», Хлебокомбинат

«Инской», «Элизиум», «Деревенское молочко», СПК «Нелюбино». Это лишь малая доля проектов, список можно продолжать.

— Становятся ли предприниматели более открытыми, охотно ли приводят свои балансы в соответствие с требованиями банков?

— В настоящее время изменения просто необходимы, прозрачность бизнеса становится все более актуальным вопросом. Меры государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства действительно есть и они работают. Мы это видим в части льготного кредитования. Финансовая культура среди заемщиков в сегменте МСБ растет, и поэтому важно использовать эти возможности для развития своего бизнеса. Делая свой бизнес более прозрачным, предприниматели тем самым расширяют возможности в получении мер государственной поддержки, в том числе льготного и долгосрочного кредитования по ставке от 9,6% годовых.

— Как за последний год изменился показатель просрочки платежей по выданным кредитам?

— Просрочка находится на протяжении 2015-го и 2016-го годов в диапазоне от 4 до 5,9%. Работа проводится индивидуально с каждым заемщиком, выясняются причины возникновения просроченных платежей, вырабатываются совместно с заемщиком меры по ее погашению и предотвращению в будущем. Как правило, если собственник бизнеса сам понимает реальность своих перспектив в новых экономических условиях, то вопросы с просрочкой решаются.

— Есть ли в планах Вашего банка запуск новых кредитных продуктов для малого бизнеса?

— До конца года мы планируем запустить программу по предоставлению банковских микрогарантий малому бизнесу для участия в конкурсах по Федеральным законам 44-ФЗ и 223-ФЗ. Банковские гарантии будут выдаваться оперативно по минимальному пакету документов. Этот продукт ориентирован в том числе на предпринимателей, которые откладывают свои денежные средства для участия в конкурсах или платят высокие комиссии. Основными критериями при оценке платежеспособности бизнеса будут ранее исполненные контракты и стабильность деятельности компании.

— Какой ваш прогноз на кредитование бизнеса в Сибири в 2017 году?

— Следующий год будет активным. В 2017 году предприниматели могут реально получить поддержку в виде льготного кредитования от 9,6% годовых. Корпорация МСП и ее МСП Банк заинтересованы в финансировании инвестиционных проектов на приобретение и модернизацию производства, переработки сельскохозяйственной продукции и других приоритетных отраслей экономики. Мы, как уполномоченный банк Корпорации МСП, готовы оперативно совместно с заемщиком подготовить, защитить и профинансировать проект. И начать его сопровождение. Такие проекты есть, но время новых возможностей не бесконечно, и здесь важна скорость в принятии решения о начале реализации инвестиционного проекта. При сборе минимальной информации по инвестиционному проекту банк оперативно дает ответ, соответствует он программе «Шесть с половиной» или нет, и если соответствие есть, то дальше банк поможет его оформить. Мы к этому готовы.

Экономика региона

Строители пересмотрели кадры

Снижение объемов строительства вынуждает новосибирских застройщиков оптимизировать численность персонала. Особенно актуально это для крупных строительных компаний, реализующих комплексные проекты эконом-класса на окраине города. Оптимизировать расходы на кадры строительные компании будут еще как минимум год, считают эксперты.

— ресурсы —

Как рассказал „Ъ“ генеральный директор ООО «Компания „Сибирь-развитие“» Дмитрий Червов, с июня по сентябрь текущего года штат его компании уменьшился на 20% — с 1500 до 1200 человек. «Изначально мы планировали сократить персонал на 50%, но пока необходимости в этом нет: ситуация на рынке стабилизировалась, пытаемся снизить издержки за счет уже принятых мер», — подчеркнул господин Червов. «Мы примерно на 20% сократили количество подрядных организаций, с которыми сотрудничаем», — рассказал генеральный директор строительной компании «Энергомонтаж» Иван Сидоренко. По итогам 2015 года «Сибирь-развитие» вошла в первую тройку компаний по объему сданных новостроек в Новосибирске, поставив на рынок 114,96 тыс. кв. м жилья. «Энергомонтаж» стала 12-й (37,9 тыс. кв. м). «Из-за падения платежеспособного потребительского спроса кадровой оптимизацией сегодня занимаются все крупные застройщики, за редким исключением. Может быть, чуть лучше положение у тех, кто строит дома в центре и приближенных к центру города районах. Но таких домов в Новосибирске всего 85 из 450. У остальных же участников рынка выбор невелик: или они будут сами заниматься оптимизацией, или их оптимизирует жизнь», — уверен независимый аналитик рынка недвижимости Новосибирска Сергей Николаев.

По данным мэрии Новосибирска, в первом полугодии 2016 года строительные компании ввели в эксплуатацию 537 тыс. кв. м жилья, что на 200 тыс. кв. м меньше, чем в 2015 году. Чиновники ожидают, что строители в этом году сдадут 1,35 млн кв. м многоквартирного жилья. Это на 23% меньше, чем годом ранее. В Новосибирской области зафиксирован спад по всем основным позициям производства строительных материалов: стеновые материалы (–13,5%), сборный железобетон (–17,4%), цемент (–20,5%), нерудные материалы (–6,5%), кирпич (–11%). В начале мая застройщик микрорайона «Чистая слобода» группа компаний «КПД-газстрой» объявил о двукратном сокращении производства железобетонных изделий. Эксперты указывают на то, что строительные компании сегодня испытывают дефицит оборотных средств и вынуждены использовать бартерные схемы в расчетах с поставщиками стройматериалов. Одновременно растет задолженность застройщиков по аренде земельных участков под строительство. На 1 июля долги по аренде за земельные участки мэрии Новосибирска оценила в 2 млрд руб.

Только у 10% новосибирских застройщиков отчетность демонстрирует стабильное финансовое положение, говорится в исследовании строительного рынка Новосибирского государственного университета экономики и управления (НГУЭУ). Специалисты НГУЭУ проанализировали деятельность 40 компаний, из которых лишь 19 согласились представить бухгалтерскую отчетность. «Проведенный анализ свидетельствует о кризисном финансовом состоянии строительной отрасли. У подавляющего большинства исследуемых застройщиков (90%) на конец 2015 года появились проблемы с плате-



Из-за углубляющегося кризиса все большее число строителей сталкивается с проблемой поиска нового места работы

жеспособностью и финансовой устойчивостью, возникла вероятность банкротства», — говорит доцент кафедры информационно-аналитического обеспечения и бухгалтерского учета НГУЭУ Ирина Белозерцева. Сергей Николаев предполагает, что свои объекты не смогут достроить в срок до 40% застройщиков. На начало лета в качестве долгостроев мэрия называла 46 домов. «Многие застройщики и не скрывают, что начинают новые дома для того, чтобы достроить предыдущие. Поэтому, с моей точки зрения, конечно не 90%, но процентов 40 застройщиков заморозят свои объекты», — отметил эксперт. «Ситуация не катастрофическая, но очень серьезная. По данным Министерства строительства РФ, количество банкротств застройщиков в этом году возросло вдвое и достигло по всей РФ порядка 1,5 тысяч. Не исключением является и наша область», — отмечает директор представительства НО «Потребительское общество взаимного страхования застройщиков» в Новосибирской области Лариса Гильмутдинова.

Одним из последствий кризиса стало снижение спроса на иностранную рабочую силу, которую наряду с другими отраслями в прошлые годы активно привлекали строительные компании. «С учетом предложений работодателей квота на привлечение иностранных работников из стран дальнего зарубежья на 2016 год уменьшится на 20% и составит 5068 человек. Мы заинтересованы в

том, чтобы параметры квоты на привлечение иностранных работников из стран дальнего зарубежья были адекватны реальной потребности Новосибирской области, и квота, утвержденная Минтрудом России, использовалась организациями в полной мере», — подчеркнул министр труда, занятости и трудовых ресурсов, председатель межведомственной комиссии НСО по вопросам привлечения и использования иностранных работников Игорь Шмидт. «Сегодня работодатели, прежде всего, ориентированы на региональные трудовые ресурсы», — заключил министр.

Всего с января по август 2016 года за содействием в поиске работы в госучреждения занятости Новосибирской области обратились 2,5 тыс. граждан, ранее работавшие (в том числе в прошлые годы) в строительных организациях. «Более 70% из них уже трудоустроились», — констатировал министр. При этом по официальной статистике с января по август 2016 года в организациях строительной отрасли были уволены в связи с сокращением численности или штатов всего 277 человек, то есть официально менее одного процента от среднестатистической численности работающих в стройиндустрии. За аналогичный период 2015 года были уволены по сокращению 530 работников.

С начала лета рекрутинговые сайты фиксируют рост числа соискателей на одну «строительную» вакансию. «В строитель-

ной сфере мы наблюдаем рост вакансий, который начался с мая, начала строительного сезона, и продолжается до сих пор. Сейчас на Зарплата.ру 461 вакансия для строителей (71 вакансия — вахта), в мае было 357 предложений, рост составил 29%, — говорит руководитель пресс-службы Зарплата.ру Ольга Павлюченко. — Конкурс среди строителей в сентябре составил 2,7 человек на место. Это показатель выше среднего, в целом по Новосибирску конкурс 2,06 человека». «По специальностям „строительство и недвижимость“ рост числа резюме в августе составил +25%. То есть явно виден рост числа соискателей. Тем более что конкурс сейчас составляет пять соискателей на одно предложение. Это высокий конкурс для данной сферы, в которой примерно три соискателя на предложение было в последнее время», — со своей стороны комментирует руководитель пресс-службы по УФО и СФО компании HeadHunter Елены Таращук. Среднее предложение на Зарплата.ру для строителей — 51 тыс. руб. Больше всего востребованы инженеры, монтажники и сварщики, констатирует Ольга Павлюченко.

По мнению участников рынка недвижимости, финансово устойчивые компании сегодня активно пользуются высвобождением профессиональных и опытных специалистов. «В настоящее время хотим усилить инженерно-технический блок компании, есть потребность в квалифицированных юристах и маркетологах», — говорит новосибирский девелопер, основатель строительного концерна «Метаприбор» Владимир Мартыненко, по словам которого, оптимизация затрат на персонал — это обычное состояние компании. «В какой-то степени мы постоянно оптимизируем затраты. Специалисты, которые себя не проявили, сокращаем и набираем новых», — констатирует девелопер.

Среди тех, кто подхватывает вчерашние кадры конкурентов, директор агентства недвижимости «Жилфонд» Александр Чернокульский называет инородные строительные компании, реализующие проекты в Новосибирске. «Мне известно, например, что кемеровчане из „СДС-финанс“ сегодня активно „хантерят“ новосибирских строителей, щедро предлагая высокие зарплаты. Вполне уверенно чувствуют себя на новосибирском рынке и Томский домостроительный комбинат, и барнаульский „Новосибирский квартал“. Взял с рынка хороших специалистов, у них хорошие шансы укрепить свои позиции в городе», — считает господин Чернокульский.

Спрос на строительные кадры вернется не раньше, чем через год, прогнозирует Иван Сидоренко: «Жилищный рынок перенасыщен предложениями. Притом, что количество выданных разрешений на строительство в кризис упало на 40%, пройдет год-полтора, прежде чем построенное найдёт своего покупателя».

Михаил Кичанов

Турецкий фактор

— туризм —

«Совершенно нормально, когда хотя бы раз в год люди проводят отпуск внутри своей страны. Сегодня этому способствует внешнеполитическая обстановка, экономическая ситуация внутри России, а также растущее качество предложения на отечественных курортах», — уверена госпожа Лукьянова.

Крым «закрывает» спрос на отдых в сегменте «эконом» и «эконом-плюс», Сочи — в «среднем» и «премиум», объясняют участники рынка. «В Крыму много частного сектора — мини-отелей на 8–10 комнат, домиков в вполне комфортном проживании, в пешей доступности от воды. Размещение там начинаются от 400 руб., это предложения ориентированные на людей, которые просто хотят съездить на море. К сожалению, в Сочи таких вариантов размещения нет, затраты на месте там гораздо выше. Но зато в Сочи есть олимпийские объекты, потрясающий курорт Красная поляна. Инфраструктура в Сочи такова, что может удовлетворить абсолютно любого туриста, санатории и отели соответствуют всем мировым стандартам», — отмечает Елена Лукьянова.

Согласно данным пресс-службы аэропорта Толмачево, в летний период в Сочи выполняли четыре авиакомпании Pegasus Fly, Red Wings, S7 Airlines и «Алроса», частота рейсов — 12 раз в неделю, в Анапу — две авиакомпании (S7 Airlines и «Россия») и восемь рейсов в неделю. В Симферополь летали авиакомпании Pegasus Fly, «Лобус», «Алроса» и «Россия», которые суммарно совершали 20 рейсов в неделю. Кроме этого, из Новосибирска можно было слетать в Краснодар (11 раз в неделю) и Минеральные Воды (два раза в неделю). Также в этом сезоне оказались востребованы рейсы в Казань (четыре раза в неделю), Санкт-Петербург (22 раза в неделю), Горно-Алтайск (два раза в неделю) и Иркутск (14 раз в неделю). «Наряду с курортами Черного моря новосибирцы предпочитают места отдыха, расположенные по

соседству. Это санатории Белокурихи, турбазы Республики Алтай, озера Шира в Республике Хакасия, озера Карачи. Также есть спрос на дальние поездки по России, где обычно туристы совмещают экскурсионную программу с отдыхом: озеро Байкал, Приморский край, Камчатка, Москва, Санкт-Петербург, Казань», — делится наблюдениями Наталья Куцевол.

«Единственный минус отдыха в родной стране — он не всегда оказывается дешевле, чем на зарубежных курортах. Это всегда поражает наших клиентов. Тем не менее, есть немало людей, которые хотят отдыхать именно в России», — подчеркивает Елена Лукьянова. Например, при стоимости путевки на 12 дней от 35,3 тыс. руб. на человека среднегодовая заполняемость санаториев АО «Курорты Белокурихи», по данным компании, близка к 90%, а в летний период спрос превышает предложения, подчеркивают в компании. Похожая ситуация и в других санаториях Белокурихи.

По данным турфирм Новосибирска, 25–30% их клиентов, прежде выбравшие заграничную, в этом сезоне предпочли провести отпуск в России.

Задержать иностранца

Еще одной тенденцией этого года стал растущий спрос иностранных туристов на посещение Сибири, включая крупнейшие города — Новосибирск, Омск, Красноярск, Иркутск. По данным исследования Mastercard Global Destinations Cities Index, которые приводит Интерфакс-Туризм, Новосибирск в этом году примет около 250 тыс. зарубежных туристов, которые привезут около \$129 млн. По статистике каждый европеец, прилетая в Новосибирск, ежедневно тратит \$250–300, отмечает директор компании «Олимпия-Райзен-Сибирь» Виктор Данн. «Растущий интерес иностранцев к отдыху в России, прежде всего, связан с выгодным для них курсом и открывшимися в связи с этим возможностями», — говорит Наталья Куцевол. Больше всего в Сибирь приезжает китайцев. «Увеличение потока ту-

ристов из Китая наблюдается по всему миру, и этот поток должен расширяться в том числе на территории Новосибирской области», — говорит министр экономического развития Новосибирской области Ольга Молчанова. — Если в 2014 году в рамках безвизовых туристических обменов в Новосибирскую область из Китая приезжал 1951 турист, то в 2015 году число туристов из КНР увеличилось до 5464 человек.

«В этом году мы принимали и китайские группы, и швейцарских спортсменов, но никто из них не приезжал именно ради Новосибирска. Это туристы, которые путешествуют по железной дороге, и транзитные авиалюбители, которые делают у нас остановку на два-три дня. Хотя мы видим, что интерес к нашему региону у иностранцев есть», — подчеркивает Елена Лукьянова. По ее словам, турагентство «Любус-тур» в этом году «обслужили примерно на 40% больше китайских туристов, чем в прошлом».

Как правило, в двух-трехдневную программу для транзитных туристов включают экскурсию по Новосибирску, с посещением Академгородка, зоопарка с дельфинарием и театра оперы и балета. «Открытый в августе 2016 года центр океанографии и морской биологии, как и аквапарк, готовящийся к открытию,

по нашему мнению, станут точками притяжения в Новосибирскую область для туристов из соседних регионов и иностранных гостей, «визитными карточками» наравне с оперным театром и туристскими объектами, приносящими прибыль», — считает Ольга Молчанова.

Сервис стабилен

Впрочем, растущий спрос иностранцев на посещение Новосибирска и усилия властей по созданию условий для развития внутреннего туризма не привели к росту количества санаториев и баз отдыха. Статистика обратная. Если, по данным Новосибирскстата, в первом полугодии 2015 года на территории региона работало 57 санаториев и баз отдыха, которые посетили 62 тыс. человек (87% из них отдохнули в санаториях, а 13% — на базах отдыха), то за тот же период 2016 года всего 47 санаторно-курортных организаций. С января по июнь текущего года в регионе отдохнули 45,9 тыс. человек. Стоимость ночевки составила 1731 руб., доходы организаций — 605,6 млн руб., зафиксировала статистика.

«Я не вижу, чтобы в массовом порядке изменился сервис в новосибирских санаториях и базах отдыха. Однако очень радует, что в Новосибирской области появились места отдыха, сервис которых оценит даже самый ис-

кусненный зарубежный турист», — говорит Наталья Куцевол. — Посещая такие места, заряжаешься надеждой, что все-таки дело совсем не во внешних обстоятельствах жизни, а в нас самих, и прежде всего во владельцах мест отдыха. Если хозяева собираются жить, работать, развиваться здесь, в Сибири, тогда и к объектам предъявляют высокие требования и самые лучшие технологии, каких в мире полно, только бери и делай».

Позиции возвращаются

22 июля правительство РФ сняло все ограничения на выполнение регулярных рейсов в Турцию, а уже 28 августа был отменен запрет на charterные воздушные перевозки между Россией и Турецкой Республикой. Рынок отреагировал молниеносно. 28 июля авиакомпания Pegasus Airlines приступила к выполнению регулярных прямых рейсов из Новосибирска в Анталья (четыре раза в неделю). В конце сентября стало известно, что Новосибирск вошел в число городов России, откуда в этом году charterные рейсы полетят в Турцию. В этом перелете также оказались Казань, Самара, Тюмень, Омск, Уфа, Минеральные Воды и Краснодар. Рейсы из Новосибирска в Турцию с 11 октября дважды в неделю будет осуществлять российский туроператор «Тез Тур» на воздушных судах авиакомпании I Fly. Полетная программа продлится до середины ноября. Тур на 9 ночей с отелем 4 звезды по системе «все включено» и вылетом 11 октября обойдется в 53–55 тыс. руб. на двоих.

«Пока предложения в Турцию из сибирского региона есть вплоть до ноября, дальше будет видно», — говорит Наталья Куцевол. — В принципе, мы помним времена, когда Турция хоть и непродолжительное время, но была круглогодичным направлением для сибиряков. Даже зимой там солнечно и тепло, а отели предлагают кроме любимой системы «все включено» еще и бассейны с подогревом. Поэтому, если на анталийских курортах будет спокойно, спрос помаленьку «разонтится». По мнению Светланы Фоменко, в следующем году у Тур-

ции есть все шансы вернуть себе лидерство в предоставлении туристических услуг сибирякам: «Скорее всего, популярности отдыха в Турции в следующем году будет соответствовать уровню 2015 года».

В качестве новинки осенне-зимнего сезона 2016–2017 участники рынка назвали появление регулярных charterных рейсов из Новосибирска в Хайнань (Китай). «С перерывом в несколько лет московский туроператор „Русь тур“ пробует возратить это направление в Сибирский регион. Программа должна стартовать 19 сентября», — говорит Наталья Куцевол. Сейчас полеты совершаются раз в неделю, планируется, что маршрут будет круглогодичным. «Также рынок ожидает еще одно направление — это Египет. Но планов по нему пока не может быть, только надежды на его открытие», — добавила руководитель РОСТА.

По всем остальным туристическим направлениям изменений не произошло. «Традиционно осенью и зимой наибольшим спросом сибиряков пользуются Таиланд (Патая, Плукеит), Вьетнам (Нячанг, Фантьет), Индия (Гоа), Объединенные Арабские Эмираты (Дубай). Операторы подготовили для наших туристов туры на любой вкус и кошелек. Надеюсь, что этот сезон окажется активным», — говорит Светлана Фоменко. «Из европейских туристических направлений особой популярностью сибиряков в осенне-зимний период пользуются Чехия, Италия, Германия, Австрия, из российских — Сочи, Крым, Кавказские минеральные воды. Запланированные объемы примерно соответствуют прошлому году», — отметила Елена Лукьянова.

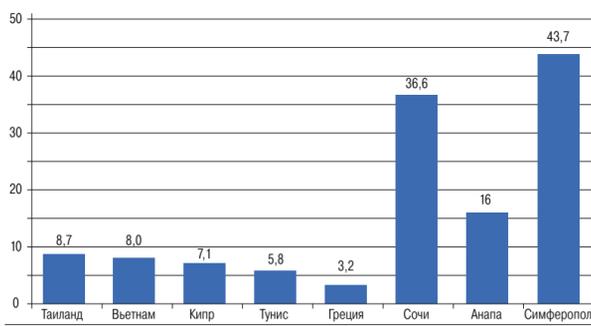
Михаил Кичанов

ОПОВЕРЖЕНИЕ

Утверждение о том, что новосибирский отель «Аванта» выставлен на продажу, содержащееся в статье «Избыточное размещение» от 31 августа 2016 года, не соответствует действительности. Редакция приносит свои извинения.

НАИБОЛЕЕ ПОПУЛЯРНЫЕ ЗАРУБЕЖНЫЕ ТУРИСТИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИЗ НОВОСИБИРСКА, ЛЕТО 2016 ГОДА, ТЫС. ЧЕЛ.

ИСТОЧНИК: НП «НОВОСИБИРСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ТУРИСТИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ»



Review Промышленная политика

ПАРТНЕР ПРОЕКТА
ПРАВИТЕЛЬСТВО
НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

В поисках баланса

В Новосибирской области зафиксирован значительный рост индексов производства по целому ряду отраслей промышленности. Особенно высокая динамика — в обувном и швейном производстве, выпуске неметаллических минеральных продуктов и добыче нерудных полезных ископаемых. Еще одной тенденцией стало увеличение инвестиций в разработку и выпуск товаров гражданского назначения предприятиями, выполняющими гособоронзаказ. Доля невоенных товаров в производстве заводов с каждым годом будет увеличиваться, обещают руководители предприятий.

— производство —

Нервный темп

По итогам восьми месяцев 2016 года индекс производства Новосибирской области составил 100,3%, что соответствует среднероссийским показателям. Индекс добычи полезных ископаемых — 105,5%, производства и распределения электроэнергии, газа и воды — 103,1%, обрабатывающих производств — 99,7%.

«Меня очень радует тот факт, что отрасль добычи полезных ископаемых (кроме топливно-энергетических) наконец дала положительную динамику. Этот показатель достигнут за счет нерудных полезных ископаемых: песок, глина, известняк, которые в целом определяют картину по отрасли строительных материалов. За последние три года впервые сформировалась такая тенденция», — комментирует заместитель губернатора Новосибирской области Сергей Сёмка. Основные предприятия «нерудного» сегмента: ОАО «Новосибирское карьероуправление», ОАО «Искитимовское», Мочищенский и Камнереченский щебеночные заводы — филиалы ОАО «ПНК».

В добыче топливно-энергетических полезных ископаемых в регионе работают АО «Сибирский антрацит» и ООО «Разрез Восточный». Обе компании осуществляют добычу высококачественного угля, который используется в металлургии. По итогам года «Сибирский антрацит» планирует добыть 5,5 млн т антрацита, планы «Разреза Восточный» — около 1 млн т.

В то же время добыча нефти в Новосибирской области вот уже восьмой год продолжает снижаться. За восемь месяцев 2016 года падение достигло примерно 30%. Общий объ-

ем добычи в 2015 году составил 388 тыс. т, что на 26% меньше, чем годом ранее. Единственная нефтедобывающая компания в регионе — ОАО «Новосибирскнефтегаз» — разрабатывает месторождения на территории Северного и Кыштовского районов. По словам Сергея Сёмки, компания «продолжает инвестировать в освоение тех месторождений, которые уже разрабатываются, и в выход на другие лицензионные участки». Тем не менее, еще как минимум год нефтедобыча будет сокращаться, считают в региональном правительстве. Напомним, что рекордным по добыче нефти в Новосибирской области считается 2008 год, когда было поднято 2,2 млн т сырья. В советское время запасы нефти в регионе оценивались в 111 млн т, из которых 47 млн т — извлекаемые. На сегодня в области добыто порядка 14–15 млн т нефти.

Среди обрабатывающих производств наибольшей динамикой показали предприятия текстильной, швейной и обувной промышленности. Индекс сегмента «Производство кожи, изделий из кожи и производство обуви» за восемь месяцев составил 103,9% — это более чем вдвое превышает показатель за аналогичный период 2015 года. Основной игрок этого рынка в Новосибирской области — группа компаний «Обувь России».

«Рост объемов производства объясняется несколькими причинами. — говорит директор ГК «Обувь России» Антон Титов. — Во-первых, девальвация рубля привела к существенному удорожанию импорта, что сделало российскую обувь, прежде всего в среднеценовом сегменте, более конкурентоспособной. Сейчас себестоимость продукции,



Будущее новосибирской промышленности эксперты связывают с реализацией программы реиндустриализации экономики Новосибирской области

изготавливаемой в России, по ряду ассортиментных позиций на 15–20% дешевле, чем аналогичный товар, произведенный по аутсорсингу в Китае. Во-вторых, появление новых технологий в производстве — речь, прежде всего, идет об автоматизированных раскройно-швейных системах, — позволяет российским фабрикам перезапускать производство уже на новой технологической базе, повышать производительность труда и снижать себестоимость продукции. В-третьих, для некоторых видов обуви в России есть вся необходимая сырьевая база, материалы и комплектующие».

В качестве одного из перспективных сегментов рынка Антон Титов видит обувь специального назначения — военная, рабочая, корпоративная обувь, а также тактическая, трекинговая обувь, которая выдерживает повышенные нагрузки и предназначена для эксплуатации в непростых по-

годных условиях. «В сентябре 2016 года на выставке „Армия-2016“ компания представила коллекцию военной и тактической обуви из более 80 моделей. Заключили контракт с компанией „Ларгос“ на производство военной обуви на следующий год в объеме 200 тыс. пар и на сумму 500 млн руб.», — сообщил господин Титов. Линию по производству военной обуви компания запустила в мае текущего года. Ожидается, что суммарный объем инвестиций в развитие производства ГК «Обувь России» в 2015–2016 году составит 1,05 млрд руб.

В текстильном и швейном сегментах наибольший рост отмечен в производстве костюмов (в натуральных единицах) — темп к январю-августу 2015 года составил 130%, а также женских и детских ботинок (103,1%). Объемы производства по остальным видам номенклатуры швейных изделий (в натуральных единицах) снизились: трикотажные изделия — темп к 2015 году составил 79,5%, брюки — 82,8%, теплые куртки — 53,1%, пальто и полупальто — 94,3%. Среди главных проблем легкой промышленности — дефицит сырья (используется в основном импортное), низкий уровень заработной платы, высокая доля теневого оборота, недоступность финансовых ресурсов.

За счет увеличения производства лекарств и инсектицидов рост показали предприятия химической промышленности (индекс — 112,8%). На 7,1% в регионе увеличилось производство неметаллических минеральных продуктов. Положительную динамику обеспечил рост производства асфальтобетонных смесей (+36,8%). На 6,6% вырос сегмент производства машин и оборудования (без производства оружия и боеприпасов). Новосибирские предприятия нарастили выпуск сталеплавильного оборудования и литейных машин, туковых и лесных сенокос, машин для сортировки и сепарации, арматуры для трубопроводов, горношахтного оборудования. Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования в области увеличилось на 18,3%.

Снижение динамики зафиксировано в производстве резиновых и пластмассовых изделий — на 18,2% к аналогичному периоду прошлого года. Темп промышленного производства в этом виде деятельности зависит от спроса на строительные материалы, объясняет Сергей Сёмка. Рост производства окон и их коробок, подоконников полимерных составил 53,1% к уровню января-августа 2015 года, а производства дверей из полимеров — 85%. Около 60% основных производственных показателей на данном сегменте формируют ЗАО «БФК», ООО «Сибпласт», ООО «Мегапласт-Сибирь», ООО ПФ «Город мастеров», ООО «Новосибирский завод пластмасс «Юнис», АО «Эффект».

Почти на 20% снизилось производство транспортных средств и оборудования, на треть упали объемы в металлургическом производстве региона (68,9%). Значительно сократились темпы производства строительных конструкций из стали и углового, фасонных и специальных профилей из железа и стали, что также объясняется снижением спроса на них предприятий стройиндустрии.

В интересах граждан

В целом позитивная динамика промышленного производства в Новосибирской области отчасти объясняется ростом выпуска продукции оборонными предприятиями региона. «Цифры по оборонке закрытые, но могу сказать, что в этом году в регионе по разным предприятиям гособоронзаказ вырастет на 10–15%. Точные данные будут понятны к концу года», — отметил Сергей Сёмка. По его словам, выпуск продукции проходит без сбоев: «Те предприятия, которые являются комплектаторами, своевременно отгружают продукцию, головные предприятия работают в соответствии с графиком. Нет сомнений, что гособоронзаказ в области в этом году будет выполнен полностью».

По итогам первого полугодия, рекордный рост производства отметили на АО «НПО НИИ измеритель-

ных приборов — Новосибирский завод имени Коминтерна» (входит в АО «Концерн ВКО „Алмаз-антей“) — в 5,7 раза, «Новосибирском патронном заводе» — в два раза, «Новосибирском заводе искусственного волокна» и АО «Катод» — в 1,4 раза, на предприятиях «Швабе — Оборона и защита» и АО «Экран — оптические системы» — в 1,3 раза. Всего в исполнении гособоронзаказа в регионе участвуют около 40 предприятий. Как ранее комментировал губернатор Новосибирской области Владимир Городецкий, в 2014 году регион увеличил гособоронзаказ на 14% — до 57,1 млрд руб., а в 2015 году — на 10%. Всего же за последние пять лет объем выполнения оборонного заказа увеличился более чем вдвое.

Перед оборонными предприятиями власти региона ставят задачу постепенного наращивания доли производства гражданской продукции или продукции двойного назначения. Эта задача отвечает интересам и самих производителей. «Если пять лет назад оборонная продукция занимала не больше 10–15% в производстве компании, то в последние годы ее доля неуклонно увеличивалась, и сегодня приближается к 80%», — говорит директор по спецпроектам АО «Катод» (по итогам 2015 года занял 12% мирового рынка электронно-оптических преобразователей (ЭОП) третьего поколения, которые используются в приборах ночного видения) Алексей Енин. — С одной стороны, это хорошо, но с другой — наращивание военного производства происходит за счет того, что мы вынуждены сокращать производство гражданской продукции. А спрос на нее не меньше».

По словам Сергея Сёмки, в этом году пропорция между военной и гражданской продукцией на новосибирских предприятиях ОПК вряд ли изменится, но уже в 2017 году объем гражданской продукции начнет расти, без снижения объемов гособоронзаказа.

Среди таких предприятий — Новосибирский завод имени Коминтерна.

Индекс производства Новосибирской области, в %

Виды производства	август 2016 г.	август 2016 г.	январь-август 2016 г.	январь-август
	к июлю 2016 г.	к августу 2015 г.	к январю-августу 2015 г.	к январю-августу 2014 г.
Индексы промышленного производства по основным видам деятельности	105,4	104,6	100,3	100,6
Добыча полезных ископаемых	117,6	135,8	105,5	92,7
добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	120,8	141,0	106,4	94,2
добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	97,2	104,6	100,2	84,2
Обрабатывающие производства	104,8	102,4	99,7	100,9
из них:				
производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	106,8	95,4	99,0	100,2
текстильное и швейное производство	110,2	110,0	104,9	96,4
производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	76,6	97,8	103,9	49,4
обработка древесины и производство изделий из дерева	95,2	102,4	96,0	140,4
целлюлозно-бумажное производство; издательская и полиграфическая деятельность	76,1	64,6	80,3	105,6
производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов	90,3	97,9	114,1	135,2
химическое производство	100,8	95,7	112,8	109,9
производство резиновых и пластмассовых изделий	94,5	86,6	81,8	103,5
производство прочих неметаллических минеральных продуктов	104,3	99,9	107,1	92,8
металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	109,1	64,5	68,9	95,2
производство машин и оборудования (без производства оружия и боеприпасов)	142,5	104,3	106,6	102,8
производство электрооборудования электронного и оптического оборудования	98,1	153,1	118,3	96,1
производство транспортных средств и оборудования	103,6	93,5	82,3	108,7
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	97,6	104,8	103,1	104,2

* По данным Новосибирскстата.

В регионе есть все предпосылки для устойчивого развития

— интервью —

В развитие промышленности Новосибирской области далеко не последнюю роль играет поддержка бизнеса со стороны регионального и федерального бюджетов. Об инструментах господдержки, которые используют промышленники региона, а также преимуществах оказания помощи экспортноориентированным компаниям рассказал заместитель губернатора Новосибирской области СЕРГЕЙ СЁМКА.

— Как оцениваете динамику промышленного производства в Новосибирской области в текущем году?

— В целом мы удовлетворены динамикой развития промышленности. До конца года можно ожидать достижения запланированных показателей. По планам социально-экономического развития Новосибирской области индекс производства в 2016 года составит 100,1%. Мое мнение — он будет 101%. В регионе есть все предпосылки для устойчивого развития промышленности.

— Насколько актуальна для Новосибирской области тема импортозамещения? Какие проекты импортозамещения могли бы называть?



— Импортозамещение как мера зависит от многих факторов. Сегодня мы целенаправленно создаем импортозамещающие производства, а завтра Запад откажется от санкций, откроются рынки, и наши предприятия снова окажутся неконкурентоспособными. Поэтому считаю правильным, что федеральный центр делает акцент на экспорте-

рах. Те, кто способен конкурировать на международных рынках, безусловно, конкурентоспособен и на внутреннем рынке.

В регионе в той или иной стадии реализации находятся несколько крупных проектов, направленных на развитие экспортного потенциала компаний. Это проект «НЭВЗ-Керамикс» по созданию производства изделий из наноструктурированной керамики самого широкого назначения. Продукт востребован в радиоэлектронике, машиностроении, химической и нефтехимической промышленности, в травматологии и ортопедии — имеется в виду производство керамических имплантатов и эндопротезов. Эта компания первой в России создала тазобедренный сустав из нанокерамики. Изделия «НЭВЗ-керамикс» с успехом используются в производстве бронезащиты.

Считаю перспективным проект компании «Модульные системы Торнадо», направленный на разработку перспективных средств автоматизации для создания автоматизированных систем управления технологическими процессами.

Одним из знаковых для региона обещает стать совместный проект Новосибирского завода полупроводниковых приборов, Института физики полупроводников СО РАН, АО «Восток» и холдинга «Российская электроника» по созданию кластера микро-, нано-

биоэлектроники. Речь идет о развитии элементной базы современной полупроводниковой электроники на новых физических принципах и материалах. Это и планы завода «Элсиб» по освоению производства турбогенераторов для парогазовых установок, не имеющих аналогов в стране.

— Какие меры господдержки сегодня оказываются промышленным предприятиям региона? Насколько эта помощь значима для предприятий?

— Министерство промышленности, торговли и развития предпринимательства Новосибирской области отвечает за госпрограмму повышения конкурентоспособности региональной промышленности. Она направлена на техническое перевооружение промышленности, поддержку научно-производственных центров, развитие медицинской промышленности. Программа рассчитана до 2020 года, объем господдержки на 2016 год — 120 млн руб. На сегодня по результатам конкурсов поддержка оказана двум компаниям. «ЭПОС-инжиниринг» получил право на субсидию в размере 10 млн руб. на реализацию инновационного проекта, направленного на создание оборудования и материалов для аддитивных производств в сфере машиностроения, авиационной и оборонной промышленности. «Модульные Системы Торнадо» направят субсидию в разме-

ре 18 млн руб. на разработку перспективных средств автоматизации для систем контроля и управления в энергетике и других отраслях. Компании и проекты очень интересные. К примеру «Модульные Системы Торнадо» на равных конкурирует за контракты с немецким транснациональным концерном Siemens, нередко выигрывая у него.

Кроме этого, мы в этом году поддержали ряд проектов НИОКР по приобретению нового технологического оборудования. В нынешнем году мы продолжим оказывать этот вид господдержки.

Как минимум у трех флагманских проектов реиндустриализации экономики Новосибирской области есть хорошие перспективы получить льготный кредит российского Фонда развития промышленности. Кредиты предоставляются на срок до семи лет под 5% годовых. Во всяком случае, в личной беседе заместитель руководителя фонда дал высокую оценку новосибирским проектам. Со своей стороны мы внесли в Заксобрание Новосибирской области предложение о повышении льгот по налогам на прибыль и имуществу для проектов, входящих в программу реиндустриализации. По нашим расчетам, эти меры позволят предприятиям выполнить намеченные планы, а области — добиться роста экономики.

Беседовал Илья Николаев



Инвесторы заспешили в парк

Несмотря на сложности в экономике, спрос на производственные площадки промышленных парков в Новосибирске продолжает расти, отмечают эксперты. В качестве одного из главных стимулов участники рынка называют инструменты господдержки, которая оказывается сертифицированным проектам. Инвесторы таких проектов вправе претендовать на возмещение затрат в размере до 300 млн руб. Неудивительно, что все большее количество производственных площадок стремятся обрести официальный статус промышленного парка.

— проекты —

Сертифицированная тройка

«Сегодняшняя экономическая ситуация является тем фактором, который диктует необходимость развития системы промышленных парков. Парковые площадки по определению являются территориями, где созданы наиболее благоприятные условия для развития бизнеса и резиденты освобождены от непрофильных издержек. Это подтверждают итоги работы действующих промышленных парков Новосибирской области — наполнение резидентами, ввод новых объектов, развитие инфраструктуры», — говорит заместитель председателя правительства, министр экономического развития Новосибирской области Ольга Молчанова.

По данным Ассоциации промышленных парков (АИП), за период с 2013 года по июнь 2016 года число промышленных парков в России выросло с 80 до 146. В настоящее время парковые проекты развиваются в 46 регионах страны. Минимальные требования к промышленному парку — наличие управляющей компании с правом распоряжаться имуществом ИП, включая земельные участки, наличие коммунальной и транспортной инфраструктуры; примыкание автомобильной дороги от парка к крупной развязке с выходом на федеральную трассу; не менее 50% парка должно быть отведено под индустриальную деятельность; территория парка должна быть не менее 8 га; обеспеченность энергомощностями не менее 2 МВт на гектар. Задача управляющей компании — освободить резидентов от непрофильных процессов и дать им возможность сосредоточить усилия и ресурсы непосредственно на своем производстве.

Первый индустриальный проект — Промышленно-логистический парк (ПЛП, площадь 490,9 га) — был создан с нуля (greenfield) по инициативе правительства Новосибирской области в 2007 году. В этом проекте власть и бизнес получили мощный инструмент для улучшения инвестиционного климата региона и развития конкурентных преимуществ Новосибирской области как крупного промышленно-логистического узла. ПЛП расположен в 12 км от Новосибирска и в 6 км от аэропорта «Толмачево». Инвестиционная площадка имеет необходимый комплекс инженерной, дорожно-транспортной и общественно-деловой инфраструктуры. Запуск в этом году электростанции «Прокудская» мощностью 16 МВт, позволяющей с запасом обеспечить электроэнергией будущих резидентов ПЛП. «Вследствие высокой диверсификации экономики Новосибирской области ключевое отличие ПЛП от парковых проектов других регионов России — отсутствие якорных резидентов: в настоящее время на территории парка локализованы 14 компаний-резидентов и три пользователя инфраструктуры», — отмечает Ольга Молчанова.

Также по инициативе правительства Новосибирской области в 2010 году был создан Биотехнопарк (greenfield) в наукограде Кольцово. Площадь территории Биотехнопарка, включающая основные площадки для реализации проектов, составляет 114 гектаров, специализация — развитие фармацевтических, медицинских и биотехнологий. Сегодня на этой площадке проекты реализуют шесть резидентов — «СФМ-фарм», «Катрен» и «Ангиолайн», «Био-вест», «Ли-вест», «Алиона». В декабре 2015 года Биотехнопарк пополнился одним из важнейших объектов инновационной инфраструктуры — Центром коллективного пользования. Он позволяет снизить стоимость научно-исследовательского и испытательного оборудования и восполняет недостаток чистых помещений, сертифицированных по международным стандартам.

Сертификат промышленного парка от АИП на соответствие требованиям национального российского стандарта ГОСТ «Индустриальные парки. Требования» Биотехно-

парк Кольцово получил в апреле текущего года. Но это только первый этап, впереди еще одна сертификация — в Минпромторге РФ. Включение парка в реестр Минпромторга дает право на господдержку в виде субсидий на возмещение затрат на создание инфраструктуры и приобретение технологического оборудования, а также льготы по уплате налогов — на имущество и прибыль, отметили в минэкономразвития Новосибирской области. «Сертификация промышленных парков — дело добровольное, но эта практика применяется по всей России: около 20 парков успешно прошли сертификацию», — рассказывает заместитель генерального директора по информационной политике Биотехнопарка Кольцово Ксения Эрдман. — По большому счету никаких прямых бонусов и преференций этот сертификат АИП не дает, кроме того что резидент может без погружения в условия сотрудничества с этим технопарком быть уверен, что парк предоставит ему все инфраструктурные возможности согласно ГОСТ «Индустриальные парки. Требования». Когда мы включились в работу по получению сертификата, мы рассчитывали, что он даст некоторое упрощение процедуры прохождения документов в Минпромторге, например, для получения возмещения затрат на инфраструктуру. Пока этого упрощения нет, но работа в этом направлении ведется».

«В феврале 2016 года Новосибирская область попала в перечень из 13 регионов, которым правительство России будет компенсировать затраты на создание инфраструктуры промышленных парков за счет налогов резидентов», — комментирует Ольга Молчанова. Лимит федеральных средств на ПЛП и Биотехнопарк Кольцово в 2016 году составил 334,7 млн руб. В июле в областной бюджет Новосибирской области был перечислен первый транш федеральной субсидии на сумму более 18 млн руб.

АО «Агентство инвестиционного развития Новосибирской области» (АИР, создано по инициативе регионального правительства), с 2009 по 2015 год на строительство объектов транспортной и инженерной инфраструктуры ПЛП из регионального бюджета было направлено 3,81 млрд руб., в первом полугодии инвестировано 135,8 млн руб. Заявленный объем инвестиций в проекты, реализуемые резидентами ПЛП, — 41,75 млрд руб., освоено — 8,5 млрд руб. «Бюджетные инвестиции в объекты инженерной инфраструктуры Биотехнопарка Кольцово за 2011–2015 годы составили 678,7 млн руб. Это из всех составляющих — федеральный, областной, муниципальный. Вложения бизнеса до 2020 года составят 1,8 млрд руб. На сегодня резиденты инвестировали в проекты 350 млн руб.», — отметила Ксения Эрдман.

Кроме финансовой поддержки парковые проекты имеют право на бесплатную консультационную помощь от АИР, в задачи которого в том числе входит развитие парковых проектов. Это сопровождение инвестиционного проекта на всех стадиях его реализации, содействие в подборе и предоставлении земельных участков, организация взаимодействия с органами местного самоуправления.

Статус промышленного парка, реализованного на уже существующих производственных площадях (brownfield), в Новосибирской области пока имеет только один проект — «Новосиб», полностью созданный на частные деньги. Расположенный в промышленной зоне Ленинского района Новосибирска по соседству с заводами «Сибсельмаш» (находится в стадии конкурсного производства) и «Луч», «Новосиб» специализируется на обрабатывающих производствах и металлообработке. Сегодня на площадке парка площадью 46 га (154,5 тыс. кв. м недвижимости) работают около 170 резидентов с общим числом занятых более 5 тыс. человек. Практически все резиденты относятся к малому и среднему бизнесу, кроме «Новосибского патронного завода».



Резиденты новосибирского ПЛП намерены вложить в проекты 41,75 млрд руб., освоили — 8,5 млрд руб.

«Все существующие производственные площадки промышленного парка заняты, стоит вопрос о строительстве новых корпусов», — говорит генеральный директор управляющей компании «Новосиб» Александр Осадчий. Объем выпуска продукции на территории «Новосиба» превышает 5,5 млрд руб., объем налоговых отчислений составляет около 800 млн руб. в год. Инвестиции в создание промышленного парка Александр Осадчий оценил в 1,5 млрд рублей. Отправив заявку в Минпромторг РФ на включение «Новосиба» в федеральный реестр промышленных парков, Александр Осадчий рассчитывает на господдержку в 300 млн руб. «По закону мы сможем претендовать на 200 млн руб. поддержки на развитие инфраструктуры и 100 млн руб. — на создание центра коллективного пользования», — рассказал директор УК.

Заманчивая перспектива

Большие перспективы в включение в реестр Минпромторга РФ сегодня имеет Медицинский промышленный парк, созданный на базе Медтехнопарка в форме федеральной концессии. Первая очередь парка была открыта в июне текущего года. «Целью создания Медицинского промышленного парка является переход от производства небольших серий к массовому производству инновационных продуктов и технологий в сфере медицины. В Медпромпарке идет подготовка к запуску производства различных эндопротезов и конструкций для сферы травматологии, ортопедии и нейрохирургии», — отметила Ольга Молчанова. В числе производств первой очереди вся линейка эндопротезов крупных суставов (до 20 тыс. единиц в год, около 40% рынка РФ), экзопротезы и их компоненты (до 22,5 тыс. единиц в год, 40% рынка РФ), конструкции для травматологии и ортопедии, на основе металла и других материалов (50 тыс. единиц в год) и аппаратно-программные комплексы для реабилитации (1000 единиц в год или 35% рынка РФ). Ввод в эксплуатацию всего комплекса запланирован на четвертый квартал 2018 года, к этому времени производственная мощность парка составит не менее 53 тыс. единиц медицинских изделий в год.

По данным минэкономразвития Новосибирской области, около 40 предприятий города готовы к тому чтобы реализовывать на своей территории промышленные парки, и, по меньшей мере, пять из них сейчас работают над получением сертификата соответствия ГОСТ и включения в реестр Минпромторга РФ.

«Проект создания промышленного парка на площадке завода «Экран» находится на этапе оформления документов, необходимых для сертификации и проведения проверки на соответствие требованиям, установленным правительством России. В этом месяце завершилась ревизия объектов промышленной площадки, сформирован имущественный комплекс промышленного парка. В

октябре планируем внести изменения в учредительные документы АО «Завод „Экран“», что будет завершающим этапом создания управляющей компании. После этого начнем работу с арендаторами промышленной площадки по присвоению статуса резидентов и подготовке реестра», — обрисовал план первоочередных действий председатель совета директоров АО «Завод „Экран“» (находится под управлением РАТМ холдинга) Павел Бобошик. Завершить формирование промышленного парка планируют к концу 2016 года.

Площадь промпарка «Экран» — 29,5 га, оговаривается, что на 5 га резиденты смогут построить новые промышленные объекты. Физический износ существующих зданий и сооружений Павел Бобошик оценил в 20–25%. «Экран» ориентирован на привлечение в качестве резидентов компании из сегмента малого и среднего бизнеса, которым будет интересно сотрудничать с якорными арендаторами площадки — производителями стеклянной тары («Сибирское стекло»), электронной оптики («Экран» — оптические системы) и упаковки («Гофромастер»). «Статус резидента промышленного парка в настоящее время важен для предпринимателей, осуществляющих взаимодействие с органами государственной власти, привлекающих кредитные средства, инвестиции, он подтверждает надежность компании», — заключил Павел Бобошик. Сегодня на территории «Экрана» размещаются около 100 арендаторов. В течение трех лет компания намерена вложить в развитие промышленного парка 87 млн руб.

В стадии разработки находится проект промышленного парка на территории ПАО «Новосибирский завод химических концентратов» (НЗХК). «Завод провел большую работу по оптимизации производственной инфраструктуры, используемой под основное производство. Сейчас предприятие проводит мероприятия по обособлению высвобождаемой территории площадью 31,8 га, обеспеченной транспортной, инженерной и производственной инфраструктурой», — рассказывает Ольга Молчанова. Под промышленный парк НЗХК планирует выделить химико-металлургический и приборостроительный комплексы, участок производства точечного литья.

В начальной стадии формирования промышленного парка находится ООО «Объединение „Вторчермет“», якорный арендатор которого ломопрерабатывающее предприятие ООО «Завод Вторчермет». Предприятие готово предоставить резидентам 2,5 га для размещения производственных мощностей. На сегодня пул резидентов «Вторчермета» включает 31 арендатора. Руководство предприятия оценивает шансы привести площадку под стандарты ГОСТ «Индустриальные парки. Требования» как вполне реальные, но это потребует около 200 млн руб. вложений, примерно по 70 млн руб. в течение трех лет. «Наши мощности — это 1,5 МВт электроэнергии, вся необходимая инфраструктура: теплотрасса, сети электро-, водоснабжения, железнодорожные пути и автодороги. В восстановление этого хозяйства мы в последние годы вложили около 100 млн руб., что позво-

лило нам получать стабильный доход за счет аренды», — рассказал исполнительный директор ООО «Объединение „Вторчермет“» Леонид Бабичев. По его словам, не смотря на то, что парк только формируется, «Вторчермет» уже строит работу с арендаторами на принципах управляющей компании: «Коммунальные услуги, обслуживание по электрооборудованию и так далее мы оказываем резидентам самостоятельно, так как это входит в арендную плату». В качестве специализации промышленного парка его создатели видят несколько направлений: металлопереработка, электротехническое и пищевое производство.

Об индустриальном парке задумались и собственники ОАО «Сибирский завод электротермического оборудования» («Сибэлектротерм»), который производит электрические печи для электрометаллургии. Площадь территории, на которой планируется сформировать индустриальный парк «Кировский», составляет 39,8 га. «Площадка обеспечена необходимыми объектами инженерной и транспортной инфраструктуры, включая жд пути, что позволяет значительно уменьшить затраты инвестором и резидентам парка при реализации инвестиционных проектов по созданию новых производств. В настоящий момент подготовлен бизнес-план, на предприятии приступили к реализации дорожной карты по формированию индустриального парка „Кировский“», — говорит Ольга Молчанова.

На сегодня на территории завода занято 50% производственных площадей, на которых работают около 50 арендаторов. В качестве якорных арендаторов выступают ЗАО «СМК» (производство горно-шахтного оборудования, сельхозтехники) и ОАО «Сибэлектротерм» (производство горно-шахтного, металлургического, газораспределительного оборудования, сельхозтехники). По мнению авторов проекта, статус индустриального парка позволит привлечь инвестиции, внедрить новые технологии и производственные мощности, расширить ассортимент продукции. На «Кировском» планируют наладить электрометаллургическое производство, изготовление горно-шахтного оборудования и сельхозтехники.

Собственными силами

Впрочем, далеко не все инициаторы индустриальных парков Новосибирской области связывают будущее своих проектов с прохождением сертификации и получением субсидий со стороны государства. «Индустриальный парк мы развиваем за счет собственных средств на площадках завода «Труд» Юнус Исламов. На площадке «Машзавода Труд» (110 тыс. кв. м) действует порядка 80 производственных предприятий малого и среднего бизнеса (заполнение около 70%). По итогам 2015 года, общий объем производства резидентов составил порядка 2 млрд руб. «Поддержка в развитии индустри-

ального парка была не лишней, но, увы, государство предпочитает помогать слабым, а не тем кто, как мы, прочно стоит на ногах», — говорит Юнус Исламов.

На собственные средства рассчитывают и авторы проекта Восточный промышленно-логистический парк (ВПЛП), реализуемого по принципу greenfield. «Мы не планируем получать сертификат промышленного парка, так как сегодня по законодательству промышленным парком признается площадка, где не менее 50% занимает промышленное производство. В нашем случае создается логистический парк, а промышленные мощности будут не так значительны. К сожалению, на такие парки не распространяются федеральные меры господдержки. На наш взгляд, это не совсем верно», — объясняет президент Союза транспортников, экспедиторов и логистов Сибири (СТЭЛС) Сергей Максимов.

ВПЛП создается на территории Восточной транспортно-логистической зоны Новосибирской агломерации. Концепция проекта предусматривает размещение офисных и складских зданий и контейнерных площадок транспортных и логистических компаний-резидентов на земельном участке общей площадью 40,6 га. Объем заявленных инвестиций на строительство объектов недвижимости (складов, производственных и офисных зданий) и создание инфраструктуры более 920 млн руб. «У нас достаточно уникальных случаев. Инициатором парка выступили сразу шесть компаний-членов СТЭЛС. Будучи конкурентами на рынке, они смогли договориться о реализации своих проектов на одной территории, что позволяет сократить издержки на создание общей инженерной и транспортной инфраструктуры», — подчеркнул господин Максимов.

Консультационную помощь в организации работы, формировании подходов и механизмов создания парка, его инициатором оказался АИР. «В том числе учитывался организационный опыт создания ПЛП. Была проведена совместная работа по поиску необходимого земельного участка. Также была оказана помощь в разработке бизнес-планов, мастер-плана», — рассказал о вкладе региональной власти в частный проект Сергей Максимов.

По словам Ольги Молчановой, индустриальных парков в Новосибирской области с каждым годом будет становиться все больше. И региональная власть намерена этому активно способствовать. «Сейчас наше министерство разрабатывает дополнительный пакет стимулов для создания частных индустриальных парков. Основной потенциал их создания мы видим в повышении эффективности использования действующих промышленных площадок региона», — заметила министр. В настоящее время АИР изучает загруженность мощностей на крупных промышленных площадках региона, имеющих развитую инженерную и транспортную инфраструктуру. Это позволит определить потребности существующих предприятий в инвестициях для создания индустриальных парков.

Илья Николаев



Перспективная медицина

За последние годы Новосибирская область приобрела статус региона-поставщика высокотехнологичных медицинских изделий. Большинство новосибирских проектов по разработке и производству этих изделий ориентированы на импортозамещение. Особенно преуспели в этом участники Промышленно-медицинского кластера, специализирующегося на инновациях в области ортопедии. К 2020 году они намерены занять до 40% рынка России по базовым направлениям кластера.

— инновации —

Центр компетенции

Промышленно-медицинский кластер начал формироваться в Новосибирской области в 2012 году. Именно открытие тогда Инновационного медико-технологического центра (Медицинский технопарк) дало толчок развитию высокотехнологичной медицинской промышленности в регионе, считает генеральный директор Медицинского технопарка Екатерина Мамонова. «Когда мы начинали наш проект, у всех был один вопрос — а есть ли вообще медицинская промышленность в Новосибирской области? Как мне кажется, через три года активной работы Медтехнопарка это уже ни у кого не вызывает сомнения», — говорит госпожа Мамонова. — Более того, сформирована точка роста новой экономики». Как ранее отмечал министр промышленности, торговли и развития предпринимательства Новосибирской области Николай Симонов, в 2015 году в Новосибирской области было произведено медицинских изделий, включая хирургическое оборудование, ортопедических приспособлений и их составных частей на сумму 977 млн руб. (рост к 2014 году — на 35,5%). В регионе производится почти треть российского рынка технических средств реабилитации.

Медицинский технопарк создан в рамках государственно-частного партнерства при участии НИИТО, инвестиционной группы «Мамонов» и поддержке правительства Новосибирской области. Доля частных инвестиций в проект составила около 80%. На момент запуска это был первый в России Медицинский технопарк. Сегодня десятиэтажный комплекс (13,2 тыс. кв. м) парка включает Центр прототипирования, Инжиниринговый центр, инновационную клинику и обучающий центр. На этой базе компании разрабатывают прототипы медицинских изделий и технологий, проводят испытания, готовят запуск инновационных продуктов в массовое производство. «Особенностью медицинского технопарка является то, что его резидентами считаются не те компании, которые арендуют его площади, а те, которые активно используют сервисы и возможности, предоставляемые инфраструктурой. Только за 2016 год таких компаний появилось больше 100», — объясняет госпожа Мамонова. — Это производители аппаратно-программных комплексов, компании-дистрибуторы медицинских изделий, которые находятся в поиске свободных ниш для начала производства, производители имплантов, конструкций, оборудования, иностранные компании, решающие вопросы локализации». Сегодня примерно 40% структуры Медицинского технопарка занимают компании из других регионов РФ.

Одним из первых в Медицинском технопарке было сформировано направление травматологии, ортопедии и нейрохирургии, научным и клиническим ядром которого выступило ФГБУ НИИ травматологии и ортопедии им. Цивьяна (НИИТО). «В рамках проектов мы четко выполняем свои функции, как научно-исследовательского института», — рассказывает директор НИИТО Михаил Садовый. — Это участие в постановке задачи на этапе прототипирования медицинских изделий, проведение всего комплекса клинических испытаний, отработка медицинских технологий. Мы сопровождаем разработку резидентов на всех этапах инноваци-

онного цикла. И это наша совместная задача — создать конкурентоспособный продукт и технологию, которые будут интересны рынку, а значит, и нам как их потребителям».

Сегодня на базе Медицинского технопарка создаются: эндопротезы с использованием наноструктурированной биокерамики, дистанционное реабилитационное оборудование для сферы травматологии, ортопедии и неврологии, системы скрининговой диагностики деформаций позвоночника, системы диагностики на основе биогеоципов, тканеинженерные конструкции, ведется 3D печать имплантов и многое другое. На текущий момент участники кластера суммарно выпускают продукцию и оказывают услуги на 2 млрд руб., — объем инвестиций в проекты кластера на разных этапах составил более 1,8 млрд рублей, отмечает Екатерина Мамонова.

Помимо резидентов в этой работе участвуют несколько новосибирских предприятий, НИИ и вузов, объединенных в Промышленно-медицинский кластер. Среди них компания «НЭВЗ-Керамикс» (совместное предприятие «НЭВЗ-Союз» и корпорации «Роснано»), которой первой в стране удалось запустить в серийное производство эндопротезы тазобедренных суставов с керамической парой трения. Эта разработка — совместный проект АО «НЭВЗ-керамикс», Медицинского технопарка, ООО «Эндосервис» и НИИТО. В Россию импортируется практически 100% эндопротезов с керамическими элементами, при этом в отечественной медицине активно используются металлические имплантаты, доля которых в странах Европы и Америки составляет не более 20%, рассказывал СМИ генеральный директор холдинговой компании «НЭВЗ-Союз» Виктор Медведко. Практика показывает, что керамические эндопротезы второе долговечнее металлических, притом, что цена на изделия одинакова. Это сводит риск повторных операций из-за износа имплантационной системы к минимуму.

Альтернатива импорту

По мере развития Медицинского технопарка рос спрос его участников на инфраструктуру, которая позволила бы довести проекты на стадии прототипирования и создания малых серий до внедрения продукции в практику здравоохранения за короткий срок и с наименьшими инвестиционными затратами. Так родилась идея создания в Новосибирской области Медицинского промышленного парка — крупного производственного центра, специализирующегося на выпуске инновационных медицинских изделий. С декабря 2015 года проект реализуется на принципах концессии между Медицинским технопарком и Минздравом РФ. «Это первый в стране опыт федеральной концессии на базе госимущества в социальной сфере», — подчеркивает Михаил Садовый.

Медицинский промышленный парк строится в Первомайском районе Новосибирска, планируется разместить его в трех зданиях общей площадью 7,6 тыс. кв. м. В мае этого года была введена первая очередь (2,1 тыс. кв. м) парка. Объем частных инвестиций составил 250 млн руб., включая вложения в технологическое оборудование. Общая стоимость проекта, по словам Екатерины Мамоновой, составит 685 млн руб.

Резидентами первой очереди Медицинского технопарка стали пять организаций — «Эндосервис» (эндопротезы), «Орто» (эк-



В числе производств первой очереди Медпромпарка — линейка эндопротезов и экзопротезов, конструкции для травматологии и ортопедии. На фото: губернатор Новосибирской области Владимир Городецкий (в центре) и генеральный директор Медицинского технопарка Екатерина Мамонова

зострукции), «Иннорта» (аппаратно-программные комплексы для реабилитации), «НЭВЗ-Н» (комплексный эндопротез на основе биокерамики), «Инжиниринговый медико-технологический центр медицинского технопарка». «Проблемой Новосибирска было отсутствие базовых технологий производства медицинских изделий в серийном и массовом масштабе в тех сферах, где сейчас есть особенно серьезный потенциал роста промышленности. Появление технопарка и таких резидентов, как «Эндосервис» и «Орто», подтверждает, что потенциал региона действительно будет реализован в конечном производстве медицинских изделий и внедрении медицинских технологий на их основе», — считает Екатерина Мамонова. Ожидается, что в перспективе на площадке Медпромпарка расположится 15–20 производств.

На сегодня в числе производств первой очереди Медпромпарка — вся линейка эндопротезов крупных суставов (перспектива до 20 тыс. единиц готовых изделий и компонентов в год, около 40% рынка РФ), экзопротезы и их компоненты (до 22,5 тыс. единиц готовых изделий и компонентов в год, 40% рынка РФ), конструкции для травматологии и ортопедии на основе металла и других материалов (50 тыс. единиц готовых изделий и компонентов в год), аппаратно-программные комплексы для реабилитации (1 тыс. единиц готовых изделий и компонентов в год или 35% рынка РФ).

К 2020 году производственная мощность Медицинского технопарка должна достиг-

нуть 53 тыс. единиц изделий, в том числе компонентов и узлов для их производства. Уже сейчас продукция резидентов парка поставляется в 50 регионов России и на экспорт в страны ближнего зарубежья. По словам Екатерины Мамоновой, на российском рынке доля медицинских изделий отечественного производства сегодня не превышает 24%.

Вторая и третья очереди Медицинского технопарка будут введены в эксплуатацию до конца 2020 года. Уже известно, что резиденты второй очереди займутся производством биодegradуемых конструкций, неонатального оборудования, перспективных экзоскелетов, а также 3D печатью медицинских изделий для сферы травматологии, ортопедии и нейрохирургии. Проекты находятся на стадии прототипирования или инжиниринга. Например, проект 3D печати, реализуемый ООО «3Д медицинские системы» вошел в фазу клинического использования, идет отработка механизмов взаимодействия с клиниками — операции прошли в Новосибирске, Тюмени, Ростове-на-Дону. Интересным проектом второй очереди должно стать производство биодegradуемых конструкций. «Если до конца года мы получим прототип, который можно будет отдать в клинику (все для этого сейчас есть), то на следующий год у нас поставлена задача зарегистрировать продукт, и в 2018 году сможем его вывести на рынок», — говорит Екатерина Мамонова. Потребность в таких материалах в России составляет от 50 до 100 тыс. конструкций в год. «Запланированные объемы производства резидентов Медицинского технопарка не только удовлетворят спрос внутри страны, но позволят вывести изделия на мировой рынок», — считает госпожа Мамонова.

Проекты третьей очереди будут направлены на создание продуктов для регенеративной медицины — замещение кости и хряща, чиповые системы диагностики. Для реализации этого проекта в 2015 году было под-

писано инвестиционное соглашение между Медицинским технопарком и Фондом инфраструктурных и образовательных программ Роснано.

«Мы надеемся вывести резидентов инфраструктуры Медицинского технопарка на суммарный объем производства к 2020 году 3 млрд руб., это для нас серьезная цель, к которой мы поступательно движемся. Первая очередь проекта показала, что мы на правильном пути», — подчеркнула Екатерина Мамонова. Срок окупаемости Медицинского технопарка она оценила в семь лет.

Использовать потенциал

По плану регионального минэкономразвития Медицинский технопарк и сформированный на его базе Медицинский технопарк станут основой нового кластера — медико-технологического, который вместе с IT и биофарм может войти в мегаcluster Новосибирской области. Соответствующую заявку регион в ближайшее время направит в Минэкономразвития РФ. «Нужно использовать то, что создано, тем более у нас в этом есть абсолютные конкурентные преимущества. Другой клиники НИИТО и Мешалкина в ближайших регионах нет, и нет того, что мы создали, — тот же медицинский технопарк. Это нужно развивать», — считает министр экономического развития Новосибирской области Ольга Молчанова.

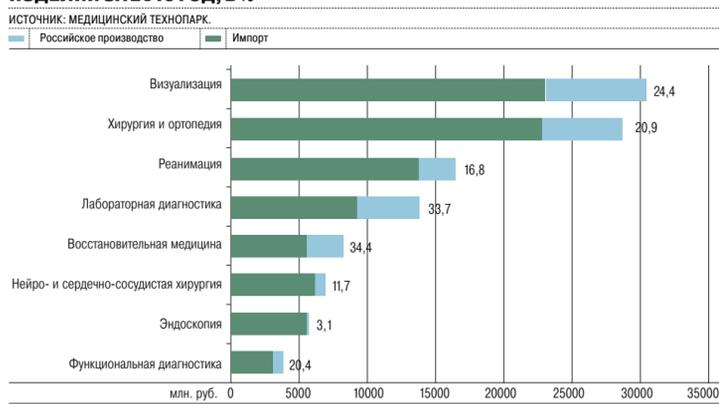
«Кластер определяет нашу специализацию, создание имплантируемых конструкций в разных сферах, аппаратно-программных комплексов, экзоскелетов, персонализированных медицинских изделий, аппаратно-программных комплексов диагностики и лечения, регенеративной медицины как в рамках программ импортозамещения, так и сопровождающая проекты создания новых поколений медицинских изделий. На текущий момент в наших проектах участвует более 500 организаций — это инновационные компании, промышленные партнеры, финансовые партнеры, научно-исследовательские институты», — говорит Екатерина Мамонова.

По мнению Михаила Садового, резиденты Медико-технологического технопарка должны быть ориентированы на реализацию проектов, в основе которых лежит создание принципиально новых материалов для медицины, новые поколения аппаратно-программных комплексов, персонализированная медицина. Речь идет о завоевании лидерских позиций внутри страны и выводе продуктов на международный рынок. Следствием импортозамещения станет удешевление высокотехнологичных изделий на внутреннем рынке, убежден господин Садовый. «Ярким примером импортозамещения стало создание эндопротезов тазобедренного сустава на основе керамики. Предложенное решение позволило пациентам в рамках программ гостарантий получить продукт, который вдвое дешевле иностранных аналогов. А керамика — это «золотой стандарт» эндопротезирования во всем мире. И таких примеров мы сейчас можем показать много. Это и внедрение аппаратно-программных комплексов, способных работать в дистанционном режиме, это внедрение 3D технологий и ряд других. Это и есть основная задача внедрения инновационных разработок — повышение качества жизни пациентов», — считает директор НИИТО.

Также, по словам Михаила Садового, в Новосибирске есть все возможности для организации Центра спортивной медицины. Интерес к этой идее уже проявил президент Олимпийского комитета России Александр Жуков. По его словам, это «задача непростая, но идея очень перспективная», так как спортивная медицина использует самые передовые технологии и инновационные методы для скорейшей реабилитации спортсменов. При этом, констатировал чиновник, предприятия Новосибирской области демонстрируют значительный потенциал по развитию производства высокотехнологичной продукции, в том числе и медицинской.

Антон Белкин

ДОЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В ГОСЗАКУПКАХ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ ЗА 2015 ГОД, В %



Промышленники хотят баланса

— производство —

Предприятие выпускает радиолокационные станции обнаружения для зенитно-ракетного комплекса С300, С400, а также наземные радиолокационные зенитные комплексы, которые поставляются как в рамках госзаказа, так и на экспорт. «Несмотря на то, что на сегодня мы имеем достаточно серьезный заказ по линии министерства обороны, у нас есть экспортные заказы в рамках межгосударственных соглашений, в структуре портфеля заказов они составляют 50%. Но это нас все равно не успокаивает, мы все-таки не бросаем тему гражданской продукции, хотя на сегодня все мощности перепрофилированы и перенастроены на продукцию именно военного назначения. В части гражданской продукции мы продолжаем работать нашим научным блоком в четырех направлениях», — говорит генеральный директор АО «НИИ измерительных приборов Новосибирский завод имени Коминтерна» Павел Заболотный.

Первое направление, на развитие которого сосредоточен за-

вод — создание радиолокационных средств для аэродомов. Второе — робототехника. «Это касается и беспилотников — и летательных аппаратов, и наземных, и подводных. Так или иначе тема связана и с локацией. Без невидимых глаз и видимых ушей управлять беспилотниками невозможно», — подчеркивает господин Заболотный. Третье направление — разработка программного обеспечения. «У нас довольно серьезные планы в развитии направления прикладного программного обеспечения. Потребности огромные в этом как в гражданской области, так пока и в военной», — объясняет гендиректор. И наконец, предприятие проводит исследования рынка медицинской техники в надежде и здесь применить свои компетенции.

Росту гражданской продукции будет способствовать запуск новых производственных мощностей на АО «Катод» (частная компания) и АО «НИИЭП» (входит в концерн «Техмаш» госкорпорации «Ростех»). По словам генерального директора АО «Катод» Владимира Локтионова, запущенный в марте новый производ-

ственный корпус со сверхчистыми помещениями позволит компании увеличить выпуск ЭОП как минимум на 30%. В прошлом году АО «Катод» произвел порядка 28 тысяч приборов. В сентябре НИИЭП запустил новый инженерно-производственный комплекс, который позволит предприятию увеличить более чем вдвое мощности по металлообработке и в 1,7 раза — сборочного производства. «Новый корпус — это не только новые разработки, но и внедрение их в серийное производство. Изменяются технологии, изменится трудоемкость процессов, по некоторым операциям до 65–75%, приобретается новое технологическое оборудование в виде контрольно-измерительных машин, которые снижают трудоемкость проверочных операций в 20 раз», — отметил генеральный директор НИИЭП Амир Алямов.

Среди факторов, сдерживающих развитие промышленного производства в Новосибирской области, генеральный директор ПАО «Сиблитмаш» Анатолий Масалов называет трудности получения льготного кредитования в федеральном Фонде развития промышленности. «На

первый взгляд прекрасные условия. Предприятия могут брать кредиты на семь лет под 5% годовых, причем под залог оборудования, которое они приобретают. Только вот из 100 млрд руб. фонд в 2015 году выдал кредиты лишь на 20 млрд руб., в этом году пока до 20 млрд руб. не дотянул. Получить сегодня такой льготный кредит крайне сложно», — посетовал господин Масалов. Другая проблема, которая беспокоит промышленника: поставки в страну импортного оборудования, аналоги которого производятся в стране. «Ряд предприятий просто-напросто создают несколько совместных фирм и перепродают друг другу. В конечном итоге получается российский производитель с китайской машиной», — констатирует Анатолий Масалов. По его оценке, доля импортного оборудования на промпредприятиях региона близка к 90%.

Будущее за флагманами

Будущее новосибирской промышленности эксперты связывают с реализацией программы реиндустриализации экономики Новосибирской области — экономической по-

литики, направленной на создание новых и развитие существующих инновационных и высокотехнологичных предприятий, выход на рынок новых товаров и услуг, организацию новых рабочих мест, рост производительности труда и в целом рост конкурентоспособности промышленности. Программа была инициирована губернатором региона Владимиром Городецким в 2014 году, а запущена — весной 2016-го. В июне этого года ее представил председателю правительства РФ Дмитрию Медведеву, результатом чего стало создание при правительстве РФ межведомственной рабочей группы во главе с вице-премьером РФ Аркадием Дворковичем для сопровождения инвестиционных проектов, входящих в программу реиндустриализации, и включение их в государственные целевые программы. В программу реиндустриализации вошли десять флагманских проектов, среди которых развитие кластеров высокотехнологичной медицины, микро-, нано- и биоэлектроники, создание металлурго-машиностроительных и перерабатывающих предприятий, производство биофармацевтических

препаратов. Общая стоимость проектов более 30 млрд руб. Ожидается, что их реализация позволит увеличить долю инновационно-технологического сегмента в структуре ВРП с 23 до 35%, а долю инновационной продукции и услуг в общем объеме отгруженных товаров и выполненных работ — с 10 до 22%.

«Программа реиндустриализации суммирует главные конкурентные преимущества нашего региона: развитие науки и высокотехнологичного производства. К тому же многие проекты имеют межрегиональный характер. Поэтому мы убеждены, что программа реиндустриализации закрепит за нашей областью статус инновационного локомотива Сибири», — подчеркивает Владимир Городецкий. Среди проектов высокой степени готовности — создание Медицинского промышленного парка («Медицинский технопарк»), масштабируемого промышленного производства углеродных трубок («Оксиал») и развитие национальной платформы промышленной автоматизации («Модульные системы Торнадо»).

Антон Белкин

Review Промышленная политика



«Это точно игра вдолгую»

Получив весной статус пилотного проекта Национальной технологической инициативы (НТИ), Новосибирская область приступила к выработке стратегий развития принципиально новых рынков, пик роста которых придется по середине 2030-х годов. У новосибирских инноваторов и ученых достаточно амбиций и компетенций, чтобы преуспеть в создании и развитии технологий будущего, считают эксперты. Среди приоритетных направлений — HealthNet, NeuroNet, AeroNet и TechNet.

— тенденции —

Сетевой принцип

Впервые о НТИ как государственной программе мер по поддержке развития в России перспективных отраслей, которые в течение следующих 20 лет могут стать основой мировой экономики, заговорили в конце 2014 года. Обращаясь к Федеральному собранию с ежегодным посланием, президент России Владимир Путин назвал тогда НТИ одним из приоритетов государственной политики. «На основе долгосрочного прогнозирования необходимо понять, с какими задачами Россия столкнется через 10–15 лет, какие передовые решения потребуются для того, чтобы обеспечить национальную безопасность, качество жизни людей, развитие отраслей нового технологического уклада», — подчеркнул господин Путин. Функции куратора НТИ были возложены на Агентство стратегических инициатив (АСИ).

В АСИ исходят из того, что у российских компаний есть шанс занять достойное место на глобальных рынках, которые только формируются. Перспективные рынки должны отвечать следующим базовым требованиям: объем рынка в глобальном масштабе к 2035 году должен превысить \$100 млрд рынок представляет собой компьютерную сеть, в которой посредники-люди вытесняются управляющим программным обеспечением; приоритет рынков B2C над B2B. При пассивном поведении рынки будущего будут принадлежать глобальным компаниям американского происхождения, как это случилось в IT-отрасли, уверены в АСИ.

Новосибирская область получила право принять участие в разработке региональной модели НТИ в апреле текущего года, став одним из 10 победителей федерального конкурса НТИ, итоги которого совместно подвели АСИ и Российская венчурная компания (РВК). Еще шесть регионов получили статус кандидатов НТИ. Вместе с Новосибирской областью плотными регионами НТИ в Сибири стали Томская область и Красноярский край. А уже в мае победители конкурса приняли участие в Форсайт-флоте — формате групповой коммуникации, в ходе которой участники методом мозгового штурма разрабатывают дорожные карты отраслевого и территориального развития и проекты по наиболее значимым и перспективным направлениям в экономике, социальной сфере, государственном управлении. «Форсайт-флот» — это сбор активных людей, заинтересованных в развитии страны. Это площадка для того, чтобы сформулировать будущее и договориться, как к нему прийти», — объясняет помощник губернатора Новосибирской области Марина Ананич. В этом году в работу Форсайт-флота были вовлечены около 700 представителей власти, бизнеса, науки и образования. В течение пяти дней участники разрабатывали стратегию развития и управления НТИ, обсудив более 150 инициатив.

Совместными усилиями АСИ, РВК, участники «Форсайт-флота» определили девять глобальных рынков будущего: EnergyNet (распределенная энергетика от personal power до smart grid, smart city), FoodNet (системы персонального производства и доставки еды и воды), SafeNet (новые персональные системы безопасности), HealthNet (персональная медицина), AeroNet (распределенные системы беспилотных летательных аппаратов), MariNet (распределенные системы морского транспорта без экипажа), AutoNet (распределенная сеть управления автотранспортом без водителя), FinNet (децентрализованные финансовые системы и валюты), NeuroNet (распределенные искусственные компоненты сознания и психики).

В Новосибирской области есть хорошие предпосылки для появления прорывных технологий сразу на нескольких рынках, считают в АСИ. В первую очередь речь идет об участии в HealthNet, NeuroNet и AeroNet. По словам Марины Ананич, в процессе обсуждения находится предложение о включении в НТИ рынка TechNet (передовые производственные технологии), на котором новосибирские разработчики потенциально сильны.

Для каждого из перспективных технологических рынков в настоящее время разрабатывается «дорожная карта» — стратегия формирования рынка, развития научно-производственных коалиций, нацеленных на достижение лидерских позиций. Президент России утвердил дорожные карты AeroNet, MariNet, AutoNet и NeuroNet. «Нужна сеть ярких лидеров с раздельным видением и ценностями из сфер бизнеса, науки и государственного управления, и именно эти лидеры смогут реализовать любой план при любом политическом и институциональном климате. Этим лидерам можно назвать «технологическими патриотами», потому что каждый из них верит, что страна способна породить технологический прорыв, и их доверие друг к другу по высоким ценностям

основаниям важнее борьбы за ресурсы», — говорится на официальном сайте НТИ.

Будущее успеха

У Новосибирской области очень хорошие шансы войти в число ведущих регионов НТИ, считает Марина Ананич. Конкурентные преимущества территории — мощная научно-образовательная база (СО РАН, НГУ, НГТУ, СГУиТ и др.) и десятки местных инновационных компаний российского и мирового уровня, многие из которых резиденты Академпарка и Биотехнопарка Кольцово. В Новосибирской области активно формируются кластеры и индустриальные парки, реализуются масштабные проекты, направленные на реиндустриализацию экономики региона. «У нас хороший задел в науке, он будоражит умы. Все задают вопрос — как наилучшим образом распорядиться научными достижениями? Куда должна двигаться наука? На эти вопросы и отвечает НТИ», — говорит госпожа Ананич. Она уверена, что НТИ привнесет маркетинговое мышление в науку.

Помимо выработки стратегии и достижения целевых показателей, определенных «в дорожных картах», НТИ предполагает и работу с талантливой молодежью. «Мы исходим из того, что к 2035 году должны вырасти такие люди, которые окажутся способными вывести инновации на более высокий уровень», — отмечает Марина Ананич. В рамках НТИ планируется ежегодно проводить Олимпиады для школьников. Это всероссийские многопрофильные инженерные соревнования для учащихся 9–11 классов по четырем направлениям: «Автономные транспортные системы», «Большие данные и машинное обучение», «Космические технологии» и «Интеллектуальные энергетические системы». Соревнование проходит в два этапа: индивидуальный онлайн-тур и командный финал, в котором участникам предстоит создать работающее устройство. «Это может быть беспилотник, который нужно смоделировать на компьютере, распечатать на 3D-принтере, собрать и запустить. Это могут быть и более сложные эксперименты, например, с геномом», — комментирует госпожа Ананич.

В помощь амбициозным ученым и инноваторам будет государственная поддержка проектов НТИ, которая будет оказана наиболее перспективным проектам. Только в этом году на НТИ предусмотрено в бюджете около 8 млрд руб., отмечает Марина Ананич. «Но далеко не всегда для реализации проектов нужны деньги. Иногда требуется элементарное снятие барьеров — таможенных, экспортных и т.д. А иногда консультация, как с наименьшими издержками попасть на зарубежный рынок. А бывает, нужна помощь в защите интеллектуальной собственности. Это тоже задачи НТИ», — говорит госпожа Ананич.

Дожить до 120 лет

«В крупных федеральных инициативах всегда интересно участвовать. К тому же мы понимаем, что на НТИ, так или иначе, будут переориентированы все госпрограммы поддержки НИОКР. А значит, тем более нужно участвовать в этой инициативе», — считает директор кластера биотехнологий и биофармацевтики Академпарка Мария Галямова, которая возглавляет в регионе рабочую группу HealthNet. На сегодня рабочей группой предложены к реализации четыре комплексных проекта HealthNet. Первый проект — разработка индивидуальной цифровой модели метаболизма лекарственных препаратов на основе анализа генов ксенобиотиков. Задача — создать технологию, предсказывающую эффективность и побочные эффекты лекарственных препаратов у пациента на основе профилей экспрессии генов системы метаболизма ксенобиотиков, и внедрить ее в клинические стандарты лечения социально значимых заболеваний. Ведущей организацией проекта является Федеральное исследовательский центр фундаментальной и трансляционной медицины и ЗАО «Институт хроматографии «Эконова».

Еще одним направлением станет геномное редактирование, реализуемое в рамках программы 5–100 Новосибирского государственного университета — исследование молекулярных механизмов, разработка новых технологий и создание клеточных линий для фармакологического скрининга. Проект направлен на создание доступного инструментария для получения клеточных моделей патологических состояний и терапевтического редактирования генома. Участники — ИХБФМ СО РАН, НГУ, Сколковский институт науки и технологий, ООО «Сибэнизм» и ЗАО «МБС-Технология».

Третий проект — создание отечественной платформы массового высокопроизводительного секвенирования. Она призвана организовать производство доступного оборудования и реагентов для клинических применений. Участники этого проекта — один из крупнейших российских производителей



В беспилотных системах новосибирские инноваторы видят один из самых перспективных рынков будущего

лей наборов реагентов для лабораторной диагностики компания «Вектор-бест». Институт химической физики и фундаментальной медицины (ИХБФМ) СО РАН и Институт автоматизации и электротехники СО РАН.

И наконец, разработка новых генотерапевтических препаратов на основе уникальных ДНК/РНК аналогов. Задача, которую преследуют разработчики, — вывести на мировой рынок новый конкурентоспособный класс препаратов для генотерапии. В проекте участвуют ИХБФМ СО РАН и ООО «Нооген».

Всего в работе HealthNet в Новосибирской области задействовано около 15 организаций. «Мы вместе с нашими научными коллегами, учеными институтов СО РАН, проработали насколько перспективных направлений и свои предложения по развитию медицинской генетики отправили в АСИ. Ждем обратную связь», — говорит Мария Галямова. — В Новосибирске очень хорошая научная школа, прекрасный фундаментальный базис и центр компетенций в сфере геномных технологий. Кроме того, есть бизнес-среда и НГУ, который концентрирует вокруг себя инициативы и становится инновационным хабом. Регион в состоянии осуществлять прикладные исследования, которые в дальнейшем могут трансформироваться в стартапы».

По словам Марины Ананич, HealthNet направлен на увеличение продолжительности жизни. «Уже через 20 лет могут появиться медицинские препараты и технологии, которые позволят человеку жить до 120 лет», — считает она.

Время беспилотников

Одним из руководителей рабочей группы AeroNet в Новосибирской области стал ректор Сибирского государственного университета геосистем и технологий (СГУиТ) Александр Карпик. «В широком смысле AeroNet — это применение беспилотных авиационных и космических систем для решения широкого спектра задач государства. Для нас это профессиональный инструмент. С помощью беспилотника можно вести аэрофотосъемку, делать ортофотопланы, создавать трехмерные цифровые модели территорий, объектов недвижимости и многое другое. Полученную информацию можно использовать при проектировании зданий, сооружений, инженерных сетей, вести мониторинг состояния автодорог, инфраструктуры городов и многое другое», — рассказывает господин Карпик.

По его словам, за годы исследований в области беспилотных технологий СГУиТ приобрел значительные компетенции в этой сфере. «Раньше наш университет готовил специалистов по специальности „Аэрофотогеодезия“ и „Исследование природных ресурсов“. Поэтому в университете есть очень хорошие специалисты по этому направлению, кандидаты и доктора наук. В советское время у нас даже был свой самолет Ан-24, на котором студенты проходили летную практику по аэрофотогеодезии. В настоящее время мы готовим специалистов более широ-

кого спектра знаний по направлению „Геодезия и дистанционное зондирование“, — констатирует Александр Карпик.

В этом году на базе СГУиТ был создан научно-образовательный и производственный центр БАС (беспилотные авиационные системы). «В рамках БАС будем выполнять большой спектр работ, услуг, обучать, готовить кадры и многое другое. Ближайшая задача — создать в рамках БАС стенд для калибровки цифровых камер, которые применяются в беспилотниках. Такие стенды единичны, в Сибирском регионе наш будет одним из первых», — говорит Александр Карпик.

Об актуальности участия новосибирцев в AeroNet говорит и то, что в этом регионе был создан уникальный легкий беспилотный гибридный конвертоплан (совмещает качества вертолета — взлетает вертикально и зависает в воздухе, и самолета — преодолевает большие расстояния). Разработчиком выступил резидент Академпарка компания «Оптиплейн Беспилотные Системы». По словам собственника и генерального директора компании Кирилла Яковченко, по своим базовым характеристикам модель новосибирского гибридного конвертоплана превосходит все ведущие мировые аналоги, которые могут быть использованы для доставки товаров. Уже в следующем году компания планирует запустить первый в мире промышленный конвертоплан в серийное производство.

Разобраться в мозгу

Региональным центром компетенции NeuroNet определен Новосибирский государственный университет. «В апреле НГУ стал одним из победителей федерального конкурса по отбору проектов и проектных команд по развитию университетов в рамках НТИ, НГУ близок к тому, чтобы получить статус Университета НТИ. Идет работа по получению статуса так называемого „Регионального NeuroNet центра“. Процесс идет, и мы надеемся, что так и будет», — говорит советник ректора НГУ по трансферу технологий и коммуникаций Леван Татунашвили.

Университеты НТИ — образовательные научные организации, являющиеся центрами создания новых технологических отраслей, вносящими значительный вклад в глобальную конкурентоспособность страны. Предполагается, что НГУ станет хабом НТИ (терминология из стратегии НТИ), способным выполнять роль интегратора нескольких сетей внутри отдельных рынков НТИ. «К этой задаче университет готов. Есть необходимая инфраструктура, есть опыт взаимодействия с высокотехнологичными компаниями технопарков Новосибирской области, с базовыми институтами СО РАН», — подчеркивает директор института медицины и психологии, заведующий кафедрой фундаментальной медицины НГУ Андрей Покровский.

По словам Левана Татунашвили, нейронауки в трансляционной медицине — одно из приоритетных направлений в исследовании НГУ. Весной этого года в рамках проекта Top-100 в НГУ создана Стратегическая академическая единица (САЕ) «Трансляционная медицина и нейронауки», которую возглавил академик РАН Любомир Афтанас, ди-

ректор Научно-исследовательского института физиологии и фундаментальной медицины, член федерального штаба NeuroNet. Миссия данной САЕ — создание центра превосходства международного класса в области нейронаук, обеспечивающего возможности проведения экспериментальных и трансляционных клинических «омиксных», нейрофизиологических и нейровизуализационных исследований. Перед центром превосходства будут стоять две цели. Во-первых, разработка персонализированных технологий предикции риска, ранней диагностики и терапии распространенных аффективных и нейродегенеративных заболеваний. Во-вторых, подготовки кадров высшей квалификации для существующих и зарождающихся направлений нейронаук.

«Мы нацелены на углубление сотрудничества с инновационной экосистемой Новосибирской области. Все наши проекты предполагают коллаборацию с институтами и университетами Новосибирской области, передовыми мировыми научными центрами, отдельными компаниями», — пояснил Леван Татунашвили.

Право на TechNet

Новосибирские ученые и инноваторы участвуют в формировании проектов и по другим направлениям НТИ — FoodNet, SafeNet, FinNet и другие. В частности в Новосибирске запланировано совещание по вопросам SafeNet в начале ноября текущего года.

Товарищ Новосибирская область проявить себя и в TechNet. Этот рынок ориентирован на концепцию «Промышленность 4.0» — применения технологий «Интернет вещей» в промышленности и в настоящее время, по словам Марины Ананич, еще прорабатывается. Сегодня функции регионального координатора TechNet по поручению властей выполняет руководитель кластерного проекта Академпарка, директор по развитию компании «Модульные системы Торнадо» Михаил Камаев, а также инициатор проекта «Национальная промышленная платформа автоматизации», вошедшего в качестве флагманского в программу реиндустриализации экономики Новосибирской области.

«Модерация направления TechNet мне кажется вполне логичной, так же, как и наше участие в перспективном проекте НТИ. То, чем занимается „Торнадо“, наши технологии автоматизации наиболее близки к дефиниции „техно“, — говорит Михаил Камаев.

Свою миссию как руководителя направления TechNet он видит в сближении позиций инноваторов и инвесторов. «Довольно часто изобретатели очень высоко оценивают свою разработку, но рынок ее не принимает. За „суперклассную“ разработку никто не хочет платить. Амбиции изобретателей и пожелания инвесторов не сходятся. TechNet как раз призван сгладить эти острые углы, дать импульс для развития технологий, превратить разработки в инновации», — считает господин Камаев.

В качестве перспективных проектов TechNet Михаил Камаев назвал три новосибирские инновации. Прежде всего это многофункциональная вычислительная платформа Gridex от компании «Модульные системы Торнадо». В ее основе принцип конструктора Lego, который позволяет получить компьютер, отвечающий конкретным целям бизнеса. Сейчас компания работает над созданием национальной вычислительной платформы. Национальная платформа позволит существенно сократить расходы на проектирование, эксплуатацию и обслуживание полностью автоматизированных интеллектуальных систем управления производственными процессами, убежден господин Камаев.

Второй кандидат на вхождение в TechNet — виртуальные тренажеры компании СофтЛаб-НСК для космических исследований. Компания специализируется на разработке систем виртуальной реальности, виртуальных тренажеров, компьютерных игр, а также исторических и архитектурных реконструкций. Как сообщает официальный сайт СофтЛаб-НСК, виртуальные тренажеры компании «позволяют быстрее освоить новую профессию, выработать навыки поведения в аварийных ситуациях». В тренажерах максимально точно воспроизведены условия, в которых работают космонавты на МКС, учтены проблемы плохой видимости, невесомости, движения космической станции вокруг Земли.

Третий перспективный инновационный продукт — проекты умной энергетики компании ООО «Интеллектуальная энергия» заведующего кафедрой «Автоматизированные электроэнергетические системы» НГТУ, профессор Александр Фишова. «Речь идет о разработках smart grid. Это реально прорывные вещи, которые позволяют экономить миллионы рублей и сделать город намного безопаснее, экономичнее, и лучше», — подчеркивает Михаил Камаев.

Эксперты надеются, что НТИ окажется долгосрочной программой, которая способствует занятию российскими инновационными компаниями лидерских позиций в мире. И в стране будет преодолена пропасть между высокими достижениями науки и реальной жизнью. «НТИ — это точно игра вдолгую. Это длинные проекты, серьезные инициативы. Если мы не сменим заявленный вектор на полпути, будет прекрасно», — убеждена Мария Галямова. «Хочешь узнать, каким будет будущее — читай фантастику. В моей работе это здорово помогает. Открывает новые горизонты. Без этого в НТИ никак», — заключает Марина Ананич.

Антон Белкин

Экономика региона

Под давлением мусора

К 2019 году под Новосибирском заработают на полную мощность два современных мусороперерабатывающих предприятия суммарной мощностью 940 тыс. т в год. Таковы условия соглашения между правительством Новосибирской области и инвестором, готовым вложить в проект 6,5 млрд руб. Осталось убедить общественников, что предприятия не нанесут ущерб окружающей среде.

— технологии —

Значимый проект

Летом этого года правительство Новосибирской области и ООО «Экология-Новосибирск» подписали концессионное соглашение, по которому областные власти предоставляют концессионеру участки в селах Верх-Тула и Раздольное под строительство мусороперерабатывающих комплексов мощностью 470,6 тыс. т каждый. В составе комплексов предполагается строительство мусорных полигонов для захоронения твердых коммунальных отходов (ТКО) площадью 48 га. Ввод в эксплуатацию комплекса в Раздольном намечен на вторую половину 2017 года, в Верх-Туле — на 2018 год.

По данным чиновников, концессионное соглашение станет одним из крупнейших в России. Совокупные затраты концессионера составят около 6,5 млрд руб., бюджетные средства в проекте не участвуют. Срок соглашения — 40 лет, концессионер обязуется платить в бюджет региона по 1 млн рублей с первого по восьмой год, а также 15% от выручки. Правительство Новосибирской области, согласно условиям концессии, гарантирует инвестору загрузку мощностей будущих предприятий. Министр жилищно-коммунального хозяйства и энергетики Новосибирской области Евгений Ким считает, что с загрузкой «проблем не будет»: «На каждый завод мы должны обеспечить по 400 тысяч тонн ТБО в год, а Новосибирск и агломерация уже сейчас вырабатывают 1,5 миллиона тонн мусора в год. Таким образом, рисков невыполнения обязательств со стороны области нет». К выходу на проектную мощность в 2019 году заводы и полигоны должны получать 2,78 млн т отходов ежегодно.

Последний шанс

Строительство комплексов позволит решить проблему мусора в Новосибирске, которая с каждым годом становится все острее, убеждены власти. В черте города расположены четыре полигона, которые практически исчерпали свой ресурс — Лусинобродский площадью 49 га, «Новосибирскресурс» в Пашино на участке площадью 3,22 га, за пределами города находится полигон в Кольцово площадью 4,2 га и полигон «Левобережный» в районе развязки дороги Новосибирск — Ордынское площадью 9,3 га. По сути это свалки, где мусор просто закапывается в землю.

«Лусинобродский полигон — это основное место для складирования мусора, он фактически исчерпал свою емкость», — объясняет необходимость создания полигона руководитель департамента природных ресурсов и охраны окружающей среды Новосибирской области Юрий Марченко. По его мнению, ныне действующие свалки не вписываются в современные требования российского законодательства. «Хилоцкий полигон — это фактически Монблан с высотой вертикальной отметки 24

с лишним метра. В принципе, там уже можно организовывать объект спортивного назначения», — печально пошутил чиновник.

Помимо официально действующих в городе полигонов, в мегаполисе и пригородах существуют и не санкционированные свалки. «Если не предпринимать срочных мер, то в ближайшие годы ситуация станет и вовсе критической», — убежден Евгений Ким. К тому же с 2017 года начинают действовать новые правила. Согласно изменениям, внесенным в ФЗ «Об отходах производства и потребления», складировать на полигонах мусор, пригодный для вторичной переработки, запрещено. Единственный выход — строительство современных мусоросортировочных комплексов. «Надо бить тревогу, когда утилизация мусора происходит так, как сейчас на Лусинобродской свалке, — поддерживает своего подчиненного губернатор Новосибирской области Владимир Городецкий. — Десятки лет копили мусор и не видели, какой вред экологии мы наносим. Пришло время, когда федеральный законодатель очень жестко прописал требования к организации утилизации и переработке мусора».

Проблема мусоропереработки в центре внимания и федеральных властей. Как заметил в ходе одной из дискуссий на Санкт-Петербургском экономическом форуме экс-руководитель администрации президента РФ Сергей Иванов, России необходима «национальная модель зеленого роста». Господин Иванов признался, что в сфере мусоропереработки России «пока вообще нечем похвастаться»: нет ни одного мусороперерабатывающего завода, который вырабатывал бы тепло или электричество.

По сведениям госкорпорации «Ростех», на территории нашей страны сегодня находится более 31 млрд т отходов, которые пока никто не утилизирует. За год база пополняется на 60 млн т ТКО. Согласно проведенному исследованию «Ростеха», около 40% скопившихся гор отходов — это ценное вторичное сырье, перерабатывается порядка, по разным данным, от 2 до 8% отходов.

По словам Евгения Кима, действующие в Новосибирской области тарифы на прием ТКО варьируются от 30 до 130 руб. за 1 куб. м без учета транспортных расходов. В договоре концессии заложено 350 руб. за обработку и обезвреживание мусора и 100 руб. за его захоронение. «Мы проводили анализ, и тот тариф, который сегодня заявлен не только в Новосибирске, но и инвестиционными программами в других регионах, по ранжировке будет на пятой-шестой строчке после водоотведения горячей и холодной воды. Это не моя прерогатива, это федеральный закон», — пояснил учредитель ООО «Экология-Новосибирск» Игорь Фрайт.

Сколько именно составит тариф за вывоз ТБО после ввода в эксплуатацию заводов в Раздольном и Верх-



Если проблему утилизации и переработки мусора в Новосибирске не решить в ближайшие годы город рискует потонуть в собственных отходах

Туле, Архипов назвать не смог. «Сейчас плата за вывоз ТБО составляет незначительную долю от всех наших коммунальных платежей. Столь же незначительная она останется и в будущем», — пообещал чиновник.

Риск и польза

Однако первое с чем столкнулись инвесторы — протесты экологов. Место для мусороперерабатывающего комплекса в селе Раздольное выбрано на территории, которая обладает высокой природной ценностью. «Здесь сохраняются большие массивы нетронутых коренных лесов, обитают животные и растения, занесенные в Красные книги России и Новосибирской области», — сообщает в петиции, размещенной на сайте Change.org. По сведениям экологов из межрегиональной благотворительной общественной организации «Сибэкоцентр», власти планируют разместить комплекс в двух километрах от памятника природы регионального значения «Долина реки Издревая», что поставит под угрозу не только охраняемые виды, но и весь рекреационный потенциал площадки. В радиусе пяти километров от места, отведенного под мусороперерабатывающий комплекс, расположены 40 дачных обществ, четыре населенных пункта, крупное сельскохозяйственное предприятие «Мичуринец». Поскольку полигон ТКО планируют разместить на истоках рек Издревая и Переборка, впадающих в реку Иня, высок риск загрязнения водотоков, используемых для водоснабжения населения, предполагают экологи.

«Даже при соблюдении всех санитарных правил полигон твердых коммунальных отходов является экологически опасным объектом. Основными негативными факторами будут токсичность отходов, риск

загрязнения поверхностных и подземных вод, разнос ТКО ветром на большие расстояния, перенос животными патогенной микрофлоры, риск возгорания складированных ТКО», — говорится в петиции. Решение проблемы экологи видят в размещении полигона на другой площадке.

Место под размещение комплекса по утилизации мусора выбрано с учетом логистики, ответила на претензии экологов гендиректор АО «Экооператор» (создано в сентябре 2015 года для разработки территориальной схемы обращения с отходами, учредитель — Департамент земельных и имущественных отношений областного правительства) Лариса Анисимова. По ее словам, транспортная составляющая играет существенную роль для мусороперерабатывающих предприятий. Она пояснила, что расходы на транспортировку мусора от места сбора до места переработки списываются на себестоимость произведенных материалов, поэтому для повышения рентабельности стремятся расположить завод поближе к мусорным полигонам.

Технологичный ответ

Власти и инвестор отвергают обвинения. «Оба комплекса, в Раздольном и Верх-Туле, будут отвечать всем самым современным стандартам», — уверяет Евгений Ким. — Проект предполагает использование высокотехнологичного оборудования, подобного которому нет ни в России, ни даже в мире. В этом смысле проект станет пилотным для страны». Но в чем именно состоит уникальность оборудования, которое установят на мусороперерабатывающем предприятии, Игорь Фрайт отказался назвать до момента подписания соглашения с банками и производителем линии.

Ранее генеральный директор «Экология-Новосибирск» Сергей Петров рассказывал, что «в рамках мусоросортировочного комплекса будут приниматься отходы 4 и 5 клас-

сов опасности — твердые коммунальные отходы и крупногабаритный мусор, из них 35–50% отходов могут быть переработаны в полезную продукцию». По его словам, эти фракции при захоронении оказывают негативное влияние на экологическую обстановку из-за длительного срока разложения в естественных условиях. Ожидается, что новый мусороперерабатывающий комплекс будет перерабатывать весь объем отходов, поступающих на предприятие. Планируемая глубина переработки — 97%.

Будущий полигон для захоронения остатков после сортировки, по словам Сергея Петрова, будет максимально отвечать природоохранительным требованиям: «Чтобы защитить окружающую среду, при строительстве полигона предусматривается целый комплекс мероприятий, чтобы снизить вредное влияние — в частности противодиффузионный экран, дренажная система сбора и отвода и очистки фильтрата (отфильтрованная жидкость), радиационный контроль».

Какими бы ни были опасения общественников, проект будет реализован, заявил губернатор Владимир Городецкий. Объясняя свое решение, он заверил, что проекты «прошли публичные слушания», были получены все экологические заключения. Все необходимые документы уже получены, и сейчас концессионер «обозначен ровно по всем законам», — подчеркнул он.

Потери и возможности

Хотя разрешение на строительство мусорного комплекса уже получено, что предполагает наличие всей разрешительной документации, у общественников все-таки сохраняется шанс добиться своего, — полагают партнеры «Юридической фирмы „Бизнес и право“» Ольга Мельникова. По ее мнению, дачники могут в суде оспорить выдачу разрешения [на строительство] и поставить под сомнение результаты полученных экспертиз. «В России есть прецен-

ды, когда общественным организациям удавалось добиться отмены строительства объекта, несмотря на наличие разрешения от властей», — поясняет она.

Помимо возможных экологических проблем, создание полигона скажется и на инвестиционной привлекательности территорий, расположенных рядом с полигоном и мусорным комплексом, считает руководитель компании Nazarov & Partners Александр Назаров. Он полагает, что недвижимость и участки после введения мусороперерабатывающего комплекса в эксплуатацию подешевеют. В то же время рекультивация Лусинобродской свалки позволит включить эту территорию в число перспективных площадок для городской застройки, полагает эксперт.

«В обозримой перспективе территория бывшей городской свалки вряд ли заинтересует застройщиков», — спорит с господином Назаровым управляющий партнер Rollband & Partners Александр Астахов. «Как можно вернуть к жизни место, куда свозились отходы в течение многих лет? Сложно себе даже представить», — рассуждает он. Господин Астахов объясняет, что объем инвестиций, который потребуется на рекультивацию участка Лусинобродской свалки, сопоставим с инженерным обеспечением «чистой» территории такой же площади. «Поэтому даже после закрытия территории свалки вряд ли будет интересна застройщикам», — отмечает господин Астахов. Целесообразнее, по его мнению, выкупить площадку под нужды промышленного производства, например, перенести туда один из заводов по ул. Большевикской.

Но дачные территории в районе Издревля не сильно пострадают от печального соседства с новым мусорным полигоном, категоричен Александр Астахов. В городе немало примеров, когда жилье строится на месте или вблизи неблагополучных территорий, например, золоотвалов, уточняет аналитик.

Яна Янушкевич

НОВОСИБИРСК

Азимут-отель «Сибирь»
ул. Ленина, 21
Отель-центр «Аванта»
ул. Гоголя, 189/1
Бутик-отель Nord Castle
ул. Аэрофлот, 88/8
«Маринс Парк Отель Новосибирск»
Вокзальная магистраль, 1
Отель Domina
ул. Ленина, 26
Отель Magriott
ул. Орджоникидзе, 31
Отель Park Inn by Radisson Novosibirsk
ул. Шамшурина, 37
Отель Gorskiy City
ул. Немировича-Данченко, 144
Гостиница «Северная»
пр. Дзержинского, 32
Отель «Метеллица»
ул. Добролюбова, 195
СИТИ Отель
ул. Блюхера, 77
Мини-отель Red Hotel
Красный проспект, 153а

Мини-отель Shale
ул. Нижегородская, 18
Ресторан La Maison
ул. Советская, 25
Ресторан «Вкусный Центр»
пр. Лаврентьева, 4
Ресторан «Скоморохи»
ул. Челюскинцев, 21
Ресторан Mexico
ул. Октябрьская, 49
Трактиры «Печки-Лавочки»:
ул. Ленина, 1
Красный проспект, 157
ул. Ильича, 6
ул. Кирова, 108
Ресторан «На Даче»
Дачное шоссе, 5
Рестораны BEERMAN:
Вокзальная магистраль, 1
ул. Каменская, 7
пл. Маркса, 7
ул. Добролюбова, 2а
Ресторан «#СИБИРСИБИРЬ»
ул. Ленина, 21
Ресторан-гриль «Фенимор Кулер»
ул. Советская, 64

Коммерсантъ®

в лучших местах Сибири



Указанные здесь организации индустрии гостеприимства приобретают газету «Коммерсантъ» для своих клиентов

Ресторан «Библиотека»
ул. Советская, 20
Кафе «Амиго»
ул. Мусы Джалиля, 11
Кафе «Восток-Запад»
ул. Ильича, 6
Кафе «Самарканд»
ул. Ленина, 12
Кафе «Шанхай»
Красный проспект, 13
Кафе PREGO SAFE
пл. Труда, 1
Гриль-бар «Дружба»
ул. Копушников, 39/1
Коктейль-бар Black Milk
ул. Ядринцевская, 21
Ресторан-бар

«Республика Рок»
ул. Фрунзе, 5
Гастрономический театр PuppenHaus
ул. Чапыгина, 65/1
Стейк-хаус «Гудман»
ул. Советская, 5
Кафе-блинная Blisso
ул. Ленина, 20
Кофейня «999»
Красный проспект, 22
Кофейня Cinema
ул. Ленина, 7
Кафе Eclair
Ядринцевская, 21

Кофейни Traveler's Coffee:
ул. Ленина, 6
Красный проспект, 65
пр. Карла Маркса, 43
Каменская, 1а
Кофейни «Чашка Кофе»
Красный проспект, 22
Морской проспект, 54
ул. Залесского, 5/1
ул. Максима Горького, 78
Имидж-лаборатория персонального стиля
ул. Урицкого, 32
Квартирное бюро «Подушка-люкс»
ул. Нарымская, 23

БЕРДСК

Курорт-отель «Сосновка»
пос. Новый
Гриль-бар «Весело-Село»
пос. Новый

КЕМЕРОВО

Отель «Томь Ривер Плаза»
Притомская набережная, 7
Кофейни Traveler's Coffee
ул. Весенняя, 16
ул. 50 лет Октября, 26

НОВОКУЗНЕЦК

Гостиница «Паллада»
ул. Лазо, 18
Кофейни Traveler's Coffee
ул. Кирова, 33
пр. Металлургов, 25

ТОМСК

Отель «Магистрат»
пл. Ленина, 15
Ресторанный комплекс «БАМБУК»
ул. Гагарина, 2

РЕСТОРАН

«Славянский базарь»
пл. Ленина, 10
Ресторан «The Хмель»
ул. Ленина, 95
Кафе «Миллионная, 80/1»
ул. Ленина, 80/1
Кофейня «Кофешенк»
пр. Ленина, 63
Кафе-кофейня Vaden-Baden
ул. Вершинина, 19

БАРНАУЛ

Гостиница «Сибирь»
Социалистический пр., 116
Ресторан Velvet
пр. Ленина, 80
Кофейня «Центральная»
пр. Ленина, 57
Кофейня «Крем-холл»
Социалистический пр., 116

«Коммерсантъ» собрал финансистов в Новосибирске

Россия находится в экономическом кризисе и все заявления о выходе и стабилизации ситуации — не более чем манипуляция общественным сознанием, к такому мнению пришли участники финансовой конференции «Коммерсанта» в Новосибирске. В рамках мероприятия первые лица компаний обсудили состояние российской экономики и финансов, риски в привлечении инвестиций.

НЕТ РОСТА

Модератором первой части конференции выступил Ян Арт, вице-президент Ассоциации региональных банков России. По мнению господина Арта, большинство российских бизнесменов сейчас больше настроены на разрушение, нежели на создание. Многие подумывают, как сократить персонал, закрыть бизнес и уехать из страны.



Ян Арт, вице-президент Ассоциации региональных банков России

— Денежно-кредитная политика определяет экономическую. И она, как и прежде, направлена на то, чтобы все оставалось по-старому. Главный страх российской власти — страх 1992 года, страх гиперинфляции и выхода всех финансовых процессов из-под контроля власти. Центробанк в сегодняшней политике — это великий стагнатор. Команда Эльвиры Набиуллиной справилась с одной задачей: инфляция в России, несмотря на девальвацию, не стала проблемой для страны. Рост цен не достиг катастрофических значений. Финансовая, ценовая и бизнес-стабильность в определенном смысле сохранилась. За это мы заплатили остановкой в развитии. Сам по себе Центробанк с задачей развития как не справлялся, так и не справляется. Но винить в этом команду Набиуллиной трудно, поскольку они работают так, как им говорит власть, — подчеркнул господин Арт.

По части сегментов рынка Ян Арт проговорил вполне очевидные истины: кредитный рынок остается высокорентабельным за счет ухода в сторону микрофинансирования. Кредиты для малого и среднего бизнеса остаются до сих пор невыгодными из-за их высокой стоимости в 20%, практически сравнимой с уровнем рентабельности предприятия. Действительно хорошо с кредитованием дела обстоят только в сфере торговли.

— Ложка меда в этой бочке дегтя — это деятельность МСП банка, который предоставил программу «6,5». Речь идет о фондировании банков под 6,5%, которое позволяет выдавать кредиты малому и среднему бизнесу с маржой под плюс 3%. Однако проблема успешности этой программы в том, что на нее выделено всего 75 миллиардов рублей при потребности в 1 триллионе. Также участвовать в ней могут только банки с объемом собственного капитала свыше 50 миллиардов рублей, — сообщил вице-президент Ассоциации региональных банков России.

В остальных сегментах экономики изменения в сторону позитивного развития Арт не увидел. Страховой рынок, по его словам, переживает стагнацию, поскольку за долгие годы в стране так и не сформировалось внутреннего драйвера. Объемы страхового капитала превышают банковские во всех странах мира, кроме Северной Кореи и России. Здесь так же, как и в банковском секторе, идет чистка, которая развития отрасли не принесит. Пенсионную систему после реформирования и государственного вмешательства также нельзя назвать источником ресурсов для экономики страны. Точно, как и всю налоговую систему России. Фондовый рынок из-за оттока и дефицита капиталов в упадке. Говорить об экономической пользе рынка «Форекс», по мнению Яна Арта, рано, поскольку ближайшее время он будет лишь рискованным сегментом вложения капитала.

— Очень показателен следующий пример. Страна, все «голубые фишки» которой можно вбить в бегущую строку на телевидении, экономики нормальной не имеет. Представляете на американском канале бегущую строку со всеми «голубыми фишками» США? Чтобы весь этот список прокрутить, нужно начинать трансляцию с утра, и только вечером она закончится. А все потому, что у них их 500, а у нас — 20. Страшно то, что у нас инвестиции прямые уходят, капитал утекает. Мы говорим о дефиците бюджета в 3–4%. Если бы ВВП рос на 5%, а дефицит бюджета на 4–5%, то был бы позитив. Дефицит бюджета удручающе действует на экономику в том случае, когда ВВП сокращается. Поэтому все разговоры о росте экономики при малейшем повышении ВВП даже 0,5% — они смешные, — резюмировал Арт.



Наталья Мильчакова, заместитель директора аналитического департамента «Альпари»

СПОРЫ О ФРС

Макроэкономический прогноз на ближайшее будущее дала Наталья Мильчакова, заместитель директора аналитического департамента «Альпари». Первое, что отметила эксперт, влияние процентной ставки ФРС на российскую экономику сильно преувеличено.

— Мы зависим от мировых рынков, а именно от цены на нефть. Нефть с начала года поднялась на 30%. Укрепился на 10% курс рубля. Эти вещи взаимосвязаны друг с другом. Однако у нас зависимость от цен на нефть не настоль-

ко сильная, как было в период 2008–2009 годов, когда 2/3 доходов в бюджет составлял экспорт нефти и газа. Сейчас это несколько больше половины. Тенденция к уменьшению все равно есть. Низкие цены на нефть негативно сказываются на компаниях, занимающихся производством сланцевой нефти. В итоге у нефтяников стран ОПЕК уменьшается количество конкурентов. Европейские страны постепенно выходят из Кризиса. В частности, Китай продемонстрировал рост промышленного производства на 6,1%. В России, по данным Росстата, наблюдается небольшой рост в промпроизводстве, но не за счет сырьевых ресурсов, а за счет обрабатывающей промышленности. Металлургия — один из драйверов спада. Есть временный спад в нефтепереработке, поскольку многие заводы в кризис встали на модернизацию. Большинство НПЗ были построены еще в советские годы, а сейчас самое время переходить на выпуск бензинов евростандарта, как того требуют обстоятельства. Поэтому я считаю, что кризис — это большая возможность для экономики, — заключила госпожа Мильчакова.

Что касается прогнозов, на мой взгляд, если ЦБ снизит ключевую ставку до 8,5% годовых, производство получит стимул для развития. Ожидается рост ВВП до 1–2%. Краха экономики не предвещают. Агентство S&P повысило прогноз российского рейтинга с негативного до стабильного, — высказала свою позицию госпожа Мильчакова.

Точки роста экономики Новосибирской области, по мнению Натальи Мильчаковой, это промышленность, машиностроение и инновационные технологии. По ее словам, укрепляющийся рубль стимулирует потребительский спрос, в итоге наблюдается рост розничной торговли.

— Многие в связи с нестабильностью доллара задают вопрос, что выгоднее для нашей экономики, слабый или сильный рубль. Выгоднее — предсказуемый. Чтобы не было резких обвалов и какого-то избыточного укрепления, — резюмировала эксперт.

— Не воспринимайте как критику, — обратился к Мильчаковой Ян Арт, — но я отношусь к тем людям, которые считают, что ФРС оказывает серьезное влияние на российскую экономику. То, что глава ФРС Джанет Йеллен сдерживает рост ставки, это обеспечивает некоторую стабильность российского рубля и экономики. А все потому, что эти колебания влияют на нефть, от которой, по-вашему, мы не очень и зависим. Центробанк может сколько угодно понижать ставку, и ничего не изменится, ФРС увеличит ставку на 0,25, и российская экономика вздрогнет. Что касается точек роста, то для меня это тот показатель, который, как говорится, можно пощупать. Я знаю лишь одну точку роста, которую не так давно обнаружили в квартире сестры одного полковника (имеется ввиду врио начальника управления «Т» ГУЭБиПК МВД Дмитрий Захарченко, в квартире и автомобиле сестры которого во время обыска были обнаружены 8,5 млрд руб.). Больше не одной точки роста в России в этом году я не видел, — высказал свою позицию господин Арт.

Директор офиса «Николаевский» ВТБ 24 Private Banking в Новосибирске Андрей Гусев заинтересовался, есть ли прогноз цен на нефть на следующий год. Наталья Мильчакова указала, что к концу следующего года стоимость нефти должна подняться до \$60 за баррель, и не исключено, что этот ценовой порог будет пройден в первом полугодии 2017 года.



Юрий Муравлев, директор филиала компании РнС в Новосибирске

ОПТИМИЗМ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА

Тему прогнозов и ожиданий, настроений в бизнес-среде продолжил Юрий Муравлев, директор филиала компании РнС в Новосибирске. Он привел результаты летнего опроса руководителей крупнейших российских компаний. В общей сложности в нем участвовали около 1,5 тыс. респондентов из 83 стран мира, в том числе 107 респондентов из России — это руководители крупнейших компаний с выручкой от \$100 млн. Первое, на что Муравлев обратил внимание, среди российских бизнесменов больше оптимистов, чем пессимистов. На вопрос, ожидают ли предприниматели экономического роста, в России утвердительно ответили 20% респондентов. В предыдущие два года на этот вопрос утвердительно отвечали не более 15%. В мире, напротив, резкое падение тех, кто верит в рост экономики, с 50% до 20%. Половина опрошенных, как в России, так и в мире, рассчитывают на стагнацию.

— Хорошая новость в том, что Россия попала в десятку стран, привлекательных для мирового бизнеса. В нашем опросе страна заняла девятое место, за нее проголосовали 5% бизнесменов. Тройка привлекательных стран для ведения бизнеса выглядит так: США, Китай, Германия. В России на первом месте в данном случае Китай, а не США, как в мире. Российские бизнесмены в числе стран, привлекательных для ведения бизнеса, видят Турцию, Украину и страны СНГ. Россию наиболее привлекательной для ведения бизнеса считают представители Италии, Германии, Испании. Что касается прогнозов по поводу роста выручки, положительно ответили 26% российских респондентов и 35% от мирового бизнес-сообщества. В прошлом году на этот вопрос положительно ответили 16% российских предпринимателей. В перспективе трех лет около 70% российских респондентов ответили, что ждут рост выручки на сумму, превышающую среднюю инфляцию. Что касается основных угроз, в России, как и в мире, одной из основных была названа волатильность валютного курса. За два последних года количество респондентов, давших такой ответ, возросло с 55% до 90%. Также в числе названных участниками опроса рисков — нехватка квалифицированных кадров, без которых невозможен технологический

прогресс, взяточничество и коррупция. На вопрос, чего в кризисе больше, рисков или угроз, представители иностранных бизнес-компаний ответили, что эти показатели равны. И только в России 40% заявили, что кризис несет возможности, и 60% проголосовали за угрозы, — сообщил Юрий Муравлев.

Еще один топ-менеджер РнС в Новосибирске Дмитрий Ляховец, рассказал о снижении затрат на персонал и операционной эффективности. Господин Ляховец заметил, что время требует разумного и расходования средств на обслуживающий персонал. Для этого необходимо ввести автоматизированный учет на производстве. В частности, в ритейле системы автоматизированного учета в разы сократят количество списаний, выстроят работу кассового отдела в зависимости от загрузки торгового предприятия.

— Применение данных методик приводит к тому, что мы помогаем сократить от 5 до 15% затрат на персонал. Мы выстраиваем систему в зависимости от сезонности, от региона, в котором работает компания. Последний тренд — применение специальных методик бережливого производства, когда мы четко нормируем затраты. Мы идем на производство, стоим с секундомером и делаем несколько тысяч замеров. В нашей практике это до 20 тысяч замеров на каждую из восьми основных должностей. Типовая ситуация, когда 95% операций не приносят добавленной ценности. Благодаря автоматизации процесса количество персонала максимально оптимально распределяется. Это не может сделать никакой человек. Достигается экономия сразу 5–6%, при условии, что мы ничего не меняем в процессах. Если изменяем, то она, конечно же, больше, — заявил Ляховец.



Джонатан Бэкмен, финансовый директор Microsoft Россия

НОВЫЙ ПОДХОД К СТРУКТУРИРОВАНИЮ ДАННЫХ

В корзину сервисов, оптимизирующих работу компании, эксперты конференции предложили инструменты Big Data. В частности, о Pivot таблицах, которые по своим характеристикам значительно превосходят Excel, рассказал Джонатан Бэкмен, финансовый директор Microsoft Россия. По словам Бэкмена, после масштабного анализа десяти сделок для изучения рисков, связанных с клиентами, был составлен запрос разработчикам, которые в последствие написали Pivot. Данная программа была создана в 2013 году, и с того момента она не раз подтвердила свою эффективность.

— Мы используем Pivot, и в сравнении с обычными ст-данными они выигрывают. Pivot использует до 6 млн строк и обрабатывает их в 10 МБ информации. Подобная программа помогает исключить риски, связанные с обработкой большого объема данных, а также решает временные проблемы, — рассказал Бэкмен.

Также он заметил, что время требует и нового подхода к хранению информации. И все большее количество людей отдают предпочтение облачным хранилищам.

Тему автоматизации работы с данными Big Data продолжил Станислав Салостей, руководитель консультационной группы компании Finalitycs. Он привел в пример одну из программ, работающую по принципу Big Data. Она позволяет компактно, на экране смартфона или ноутбука на одном «листе» увидеть в готовом виде всю отчетность. Программа прописана таким образом, что при нажатии на конкретный показатель предоставляется более полная информация в сравнении с различными значениями. Салостей указал, что программы, в разработку которых инвестировали такие IT-гиганты, как Microsoft, обходятся обычно пользователю сравнительно недорого. По его словам, инвестиции в такие продукты будут со временем приносить результат. Лицензионное соглашение на все время работы будет стоить от пары сотен тысяч рублей до полутора миллиона. Без проектных работ использование лицензионной платформы на 1 пользователя 670 рублей на 1 в месяц, около 7 тысяч в год. Низкая стоимость в данном случае, по словам эксперта, не говорит о низком качестве продукта.



Станислав Салостей, руководитель консультационной группы компании Finalitycs

ФИНАНСОВАЯ И НАЛОГОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Также в качестве эксперта была приглашена Надежда Барбанкова, начальник управления платежных систем и расчетов Сибирского ГУ Банка России. Она рассказала о росте безналичных операций в Сибири. В частности, переломным по части использования «пластика» стал 2013 год. С 2010 года объем операций вырос с 7% до 22%. Операции

по снятию наличных снизились на 15% по объему. Основной проблемой остается достаточно низкая финансовая грамотность населения. Также Барбанкова напомнила о работах, которые ведутся в рамках формирования национальной платежной системы. Четкого понимания, когда система заработает, нет, крайний срок — 2018 год.

Алексей Костицкий, начальник отдела управления банковского надзора Сибирского ГУ Банка России, рассказал о специфике работы сибирского управления Центробанка и структуре банковского сектора в сибирском регионе. В частности в Сибири зарегистрировано 37 кредитных организаций, 140 филиалов иногородних банков и 4,5 тыс. внутренних структурных подразделений кредитных организаций. Объем самостоятельных активов на 1 сентября составил 220 млрд руб., сумма привлеченных вкладов — 95 млрд руб. По словам Костицкого, сейчас наблюдается тенденция по снижению объемных показателей. Это связано с уходом отдельных игроков, в том числе из-за их перерегистрации в других регионах, например, в Москве, сделок слияний и присоединения. Сказывается на этом показателе и отзывы лицензий. В половине регионов Сибири количество самостоятельных банков составляет от 4 до 6. В основном, это регионы с крупной экономикой.



Лариса Мазурина, генеральный директор «Центра налоговой экспертизы и безопасности бизнеса»

Лариса Мазурина, генеральный директор «Центра налоговой экспертизы и безопасности бизнеса», рассказала об изменениях в налоговом законодательстве с 2017 года. Одно из нововведений касается налоговой тайны. Новшество предполагает открытую публикацию сведений о численности работников налоговательщика, данных о его бухгалтерской отчетности по сумме о доходах и расходах, данных об уплаченных суммах налоговых сборов.

— Конечно, бросается в глаза тот факт, что, принимая эту меру, нужно было разграничивать сегмент малого и среднего бизнеса и огрaдить их от подобного раскрытия информации. Для этой категории мера будет очень чувствительной. Не исключено, что она повлечет за собой недобросовестную конкуренцию и рейдерство, — заявила госпожа Мазурина.



Анна Гурьева, финансовый директор компании «ВПК-ойл»

Финансовый директор компании «ВПК-ойл» Анна Гурьева поделилась опытом проектного финансирования на примере нефтеперерабатывающего завода, построенного в Коченевском районе Новосибирской области. По словам госпожи Гурьевой, с 2012 года мощность завода «ВПК-ойл» увеличилась практически вдвое. Помимо банковского финансирования, предприятие активно привлекает лизинг. Поскольку инвестиционное финансирование ушло на второй план, рассматривались различные системы лизинга, которые позволили предприятию полностью развиваться. В лизинг приобреталось оборудование, изготовленное по индивидуальному заказу. Третий вид финансирования — лизинг от компании, которая входит в мировые концерны.

РИСК ЦЕНОЙ СВОБОДЫ

В финале конференции речь шла об уголовно-правовых рисках собственников и руководителей компаний. Ирина Гребнева, управляющий партнер адвокатского бюро «Гребнева и партнеры», напомнила, что при внедрении IT-продуктов многие владельцы бизнесов не оценивают уголовно-правовые риски.

— Никто не понимает, в каких облаках информация оставляет следы. В итоге все данные могут быть использованы против самих же собственников бизнеса. Уровень грамотности растет не только у предпринимателей, но и у представителей правоохранительных органов. Надо понимать, что сегодня невозможно не оставить следов вывода денег при обычной экономической деятельности. Как бы в себестоимости не пряталось, у первого же попавшегося контрагента все будет выявлено. Причем в производстве у правоохранительных органов сейчас немало дел по сделкам, которые совершались в 2009–2010 годах. Если налоговая проверка прошла, это не значит, что риски кончились, — заметила Гребнева.

По словам генерального директора компании «Дата-Крат-С» Михаила Матюхина, ему и еще ряду слушателей в финале конференции не хватило от экспертов-финансистов, выступавших с докладами, информации о первопричинах текущего кризиса и конкретных предложений по выходу из сложившейся экономической ситуации. В целом же обмен мнениями состоялся: спикеры высказали свою позицию с трибуны, гости конференции поделились впечатлениями уже во время перерыва за чашкой кофе.