

27 → ПО НОВЫМ ПРАВИЛАМ Одной из тем для активного обсуждения на лизинговом рынке в 2016 году стали изменения в законодательстве. С участием Министерства финансов и Банка России разрабатывается план реформы отрасли. В ближайшие годы изменения в нормативно-правовой базе скажутся на налогообложении, субсидировании и плане счетов в лизинге, а также приведут к созданию СРО на рынке. В RAEX адаптацию к регулятивным новациям называют ключевым испытанием для лизингодателей в ближайшие годы.

По словам директора Объединенной лизинговой ассоциации (ОЛА) Татьяны Поздняковой, отечественная лизинговая отрасль вступает в период глубокого реформирования. В 2016 году Банк России разработал концепцию и приступил к реализации реформы лизинговой отрасли. Главных постулата два: ввести контроль ЦБ РФ над лизинговой отраслью и создать СРО. Предполагается, что в 2017 году ЦБ РФ предпримет необходимые шаги по изменению нормативно-правовой базы лизинговой деятельности и отнесению лизинга к финансовому рынку, что сделает его подчиненным 223-ФЗ «О СРО в сфере финансового рынка». «Введение регулятивных мер Банком России и разрабатываемые изменения в законодательстве, с одной стороны, смогут повысить прозрачность рынка и его привлекательность для инвесторов, но с другой — потребуют серьезной перестройки работы от лизинговых компаний. В настоящий момент идет глубокий, всесторонний диалог отрасли с Банком России о выработке позиции по реформированию рынка», — говорит Татьяна Позднякова.

В RAEX подчеркивают, что ключевые направления реформы будут нацелены на повышение прозрачности и введение требований по контролю рисков. В ближайшие годы существенными новшествами, помимо появления СРО и совершенствования нормативно-правовой базы, станет переход с 2019 года компаний на отчетность по МСФО. Следующим же этапом может стать введение Банком России пруденциальных нормативов.

По словам Владимира Наймарка, лизинговые компании давно считали себя мини-банками и внутренне были готовы к тому, что Центробанк обратит на них внимание. «По сути, решение о создании СРО уже принято, но чтобы оно стало действовать, Госдуме в весеннюю сессию предстоит утвердить его законодательно», — добавляет он.

НАДЕЖДА НА ГОСУДАРСТВО Реализацию своих планов на 2017 год лизинговые компании во многом связывают с программами господдержки и проектами с госучастием. Так, по прогнозам, в 2017 году, по мнению экспертов, может стабилизироваться и даже выйти в небольшой плюс сегмент железнодорожного транспорта. Драйвером станет продолжающаяся программа по обновлению подвижного состава. Кроме того, точкой поддержки для лизингового рынка станет авиализинг, на который позитивно повлияет господдержка аренды и лизинга российских самолетов. На следующий год также придется значительная часть работ по подготовке инфраструктурных объектов к ЧМ-2018, что



ЕВГЕНИЙ ПАРВЕНКО

БЛИЖЕ К КОНЦУ ГОДА ОКАЗАЛОСЬ, ЧТО ПРОГНОЗЫ КОНЦА 2015 ГОДА О РАЗВИТИИ РЫНКА ЛИЗИНГА СЛИШКОМ ПЕССИМИСТИЧНЫ. СЫГРАЛ СВОЮ РОЛЬ ОТЛОЖЕННЫЙ СПРОС

подстегнет объем лизинга строительной техники.

По словам участников рынка, наращиванию объемов и в этом году способствовали государственные программы поддержки. Так, по мнению Николая Кубликова, положительная динамика в сегменте грузового и коммерческого транспорта обусловлена именно наличием эффективной программы субсидирования Министерства промышленности и торговли РФ. И развитие сегмента грузового транспорта будет зависеть напрямую от продолжения государственной поддержки отрасли. Хотя, по мнению Руслана Коршунова, несмотря на завершение госпрограммы по льготному автолизингу частичная реализация отложенного спроса может предотвратить сильное снижение объема лизинговых сделок с автомобилями.

«Эффективность программы Минпромторга по поддержке отечественных автопроизводителей, которая действует уже второй год, отчасти обусловлена тем, что она разрабатывалась при участии лизинговых компаний», — полагает Владимир Наймарк. Программа предусматривает компенсацию в размере 10% от стоимости лизингового имущества и дала, по оценке экспертов, участникам отрасли около 50 млрд рублей дополнительного спроса.

Владимир Наймарк считает перспективной программу Фонда развития промышленности, которая рассчитана на переоснащение отечественных предприятий. «Она уже запущена. Условия очень достойные. Пока она не получила должной оценки на рынке, но думаю, что в 2017 году это произойдет», — полагает он.

По словам Светланы Березиной, проекты с госучастием, если они будут, в

определенной степени помогут оживить строительный рынок, но пока точной информации о выделенных на 2017 год суммах финансирования информации нет, сложно сказать, насколько сильное влияние они окажут.

ШИРОКИЕ ГОРИЗОНТЫ Участники рынка отмечают, что предел рынка уже не за горами. Для масштабного роста необходимо либо колоссальное изменение инвестиционной политики государства, либо освоение кардинально новых направлений. Одним из них является развитие рынка лизинговых услуг для физических лиц. На него уже сейчас обращают внимание, но драйвером роста на ближайшие годы пока не признают. Однако именно этот сегмент откроет для лизинговых компаний новые перспективы. На Западе крупнейшие компании наращивают портфель именно за счет такого рода продуктов, заключая до полумиллиона сделок в год. В России с физическими лицами работает всего несколько компаний. «Для распространения в России этого продукта необходимо, чтобы потребитель его понял. Речь идет об операционном лизинге, при котором взятое имущество необходимо будет вернуть. Пока россияне психологически не готовы к таким схемам. Мы все еще приобретаем вещи, чтобы иметь, а не пользоваться», — констатирует господин Наймарк.

Впрочем, при формировании лизингового рынка аналогичные сложности были и с популярными сегодня схемами. По словам экспертов, когда в 1990-е заключались первые сделки, мало кто воспринимал лизинг как эффективный инструмент. Но уже через шесть-семь лет не осталось ни одного директора пред-

приятия, которому необходимо было объяснять, что такое лизинг.

«Мы в ближайшее время не будем заниматься лизингом для физлиц. Это очень рискованное направление, очень ресурсоемкое. Мы пока не готовы, возможно, подумаем об этом в перспективе ближайших года-двух», — рассказывает госпожа Березина.

В целом лизинговые компании строят амбициозные планы на следующий год. «Мы увеличиваем наши планы. Однако понимаем, что в нынешних условиях узкой клиентской базы на рост можем рассчитывать только при очень продуманных действиях», — отмечает Владимир Наймарк.

По словам Светланы Березиной, более уверенно себя чувствуют те лизинговые компании, которые имеют достаточный объем ликвидности, диверсифицированный портфель лояльных клиентов, а также умеют эффективно управлять портфелем в любой рыночной ситуации. Это могут быть как компании, аффилированные с банками, так и независимые лизинговые компании», — говорит она. Еще один немаловажный фактор — наличие большого объема просроченной дебиторской задолженности. «Небольшие лизинговые компании сегодня ведут себя менее активно — сказывается недостаток ликвидности. Если раньше такие компании находили своих клиентов, несмотря на то, что предоставляемое ими финансирование было дороже, в настоящее время далеко не все они чувствуют себя уверенно: сказывается рост просроченной дебиторской задолженности, что не может не влиять на остальные показатели работы компании», — рассказывает она. ■